

# 一千可以花,十块必须省?

## 当代年轻人“神奇”消费心理观察

“超市购物300元,购物袋两毛嫌贵不买”“100元包邮,买!90元商品+10元邮费,不买”“18元奶茶说喝就喝,15元一个月的视频会员账号求了30个人借”……当代年轻人神奇的消费观引发热议,网友纷纷表示,“是我本人没错了”。

有人将这种年轻人消费观总结为:一千可以花,十块必须省。这种“神奇消费观”背后,折射出年轻人怎样的消费心理?



年轻人在免税店挑选化妆品  
郭程摄

### ■省钱是一种乐趣

“愿意花的必须花,没必要的绝不花。”25岁的陈敏这样定义自己的消费观。

今年研究生毕业后,陈敏在上海一家房地产公司上班。喜欢网上购物的她,对于如何在网购平台用最少的钱买最贵的东西,她玩得头头是道。

陈敏告诉半月谈记者:“一旦有促销活动,我绝不会放过任何优惠券,而且价格能砍就要砍,我还参与各类砍价小游戏,有时候甚至会骚扰非好友来帮我助力。”

“每次结算时看到自己的优惠券能帮自己节省几十上百来块钱,心里特别满足!”陈敏说。

徐仁翠是武汉大学的在读博士生,同样有着“能省则省”的消费观。

“有一次和男朋友吃火锅,用餐费几百元,但店家二元一包的供餐纸巾需要额外付钱,男朋友提出要购买一份,但我带了纸巾,最后拒绝了购买。”徐仁翠说,“我当时还‘教训’了男朋友一番,提醒他要节约,不必要的就不要买。”

“吃饭付钱和买纸巾付钱完全是两个概念,这家店的饭菜口味独特,不具有可取代性,吃自己喜欢的可以多花点钱,但是纸巾都是一样的,不如自备一些。”徐仁翠认为。

### ■越贵的东西,花钱越不手软

许多年轻人认为,花钱理由千千万,买了就是对自己好一点,不买就是亏欠自己。

“贵不贵没关系,值不值才是最重要。”对于花钱能省则省的陈敏来说,同样有着“大手笔”消费的经历。

陈敏爱好跳舞,总会抽出周末的时间去舞房练舞,但对她而言,一张3000元的跳舞卡是一笔不小的支出。“虽然能省则省,但省钱也是为了买自己喜欢的商品。”陈敏说,“练习跳舞能塑造身形,让自己更自信,所以舞蹈卡再贵也要买。”

许多年轻人虽然工资不高、生活费不多,但对于什么钱值得多花,什么钱没必要花,内心都带着自己的一杆秤。

“平时我的衣服都是一二百元,但是遇到自己喜欢的款式,上千元我也会买下来,我觉得这样很值,穿上喜欢的衣服内心会有很强的满足感和自信,感觉钱花在了刀刃上。”徐仁翠说。

武汉理工大学学生陈龙酷爱打篮球,平时喜欢收藏篮球鞋,他的鞋柜上摆满了各类绝版球鞋,上千元的不在少数。“每双鞋背后都有着特殊的意义,虽然花大钱买来,但它们对于我来说,更像是自己的一种陪伴。”陈龙说。

### ■“神奇”消费心理不神奇

对于当下年轻人“能省则省,该花就花”的消费心理,心理学专家认为,这属于常见的“心理账户”范畴,即人们会把各种支出或收益划分到心中不同的账户中,而这些账户在大多数时候是不互通的。上千块钱的衣服符合他们的消费心理预期,不会觉得贵,说买就买;10块钱运费本来不在他们的消费预期之内,突然让他们花这个钱,就不大容易接受了。

这种消费观可以帮助人们快速做出决策,做好自己的理财和金钱分配规划,好处显而易见。但现实中,这种认知也会受到商家恶意宣传的影响,形成不合理的金钱分配理念,将大笔钱款用于购买“看上去很值得花”的商品。

思政研究者认为,刚步入社会的大学生,消费观念不成熟,重物质、轻文化的消费现象颇为常见。一旦不合理的金钱分配理念形成,年轻人在日常消费中就会容易产生“感觉什么也没有做,钱却没有了”的感觉。

专家建议,年轻人警惕这种消费观的负面影响,学会避坑,避免冲动消费、不合理消费和超前消费行为。比如,可采取记账的方式,做好消费平衡,反思自己的每笔支出是否有价值、有意义。  
(据《半月谈》)

## 张居正



熊召政 著

金学曾见陈瑞办任何一件事情都畏首畏尾,心里头感到窝火,但权在人家手上,发脾气只会把事情弄得更糟,只得摇摇头,暗自长叹一口气。

陈瑞觉得主要事情已经说完,此时日头向午,他正准备开口留二位共进午餐,席间再谈细节问题,忽见一名捕快纳头撞进门来,匆匆喊道:“抚台大人!”

“何事?”陈瑞一惊。

“一帮不法之徒,包围了学政衙门。”

“有多少人?”

“大概有上万人。”

“都是什么人?”

“私立书院的学生,省学府学的学生,还有城里的浮浪子弟各色人等。”

“看看看,担心出事果然就出事了,”陈瑞扭头欲问金学曾,却见金学曾已大步流星出了值房,便连忙追出来问:“金大人,你到哪里?”

“回衙门。”金学曾头也不回地回答。陈瑞嚷道:“去不得,这些人就是要找你!”

见金学曾不答话,步子却越走越快,陈瑞命令捕快上前把金学曾拦住,他随后跑上前来说道:“金大人,你不要送肉上砧。”

“陈大人,身为朝廷命官,遇事岂能闪躲。这些歹徒既然包围学政衙门,身为学政堂官,我岂能顾及一己安危,而溜之大吉呢。”

“那,你回去又能怎么办?”

“我要看看那些人想怎么办?”

“如果他们一旦行凶……”

“大不了一个死,纵然被他们撕成碎片,我金学曾也决不会辱没朝廷。”

说罢,金学曾一提官袍,咚咚跑进抚台衙门,登轿急速而去,陈瑞担心他会出事,忙对身边的捕快说:“快去巡城兵马司衙门,传我的话,让他们迅速拨二百名士兵赶往学政衙门,保护金大人。”

第十一回 品魁龙珠皇上给赏 逛西瓜摊客用使坏

一大早,大内紫禁城的东长街,就

棚挨棚摊挨摊热闹非凡。盖因万历皇帝朱翊钧听了孙海的建议,要在大内展现棋盘街的商业繁华,让深居大内的上万名男女内侍学着做买卖。这本是一件好玩儿的事,两宫皇太后平常都闲得无聊,一听这建议立马就产生了兴趣,并催着赶紧筹办。冯保担心这样一来,把一座大内紫禁城弄得乱七八糟不好管理,心里委实不赞同。但既然两宫皇太后和皇上都执意要办,他也不好说什么,命手下秉笔太监张宏领着内官监几个管事牌子具体操办此事。经过一段时间的筹备,便选定了在东长街搭盖棚屋等临时建筑,定于六月十日开街。头一日,冯保在张宏的引领下,先往各家“店肆”视察,见各色铺面琳琅满目货物齐全,从针头线脑油盐酱醋到布疋绸缎古董字画,应有尽有;再看那引客的伙计,坐店的朝奉,个个像模像样。冯保便去乾清宫向皇上禀奏。皇上听了高兴,第二天起了个早床,亲自步行到慈宁慈庆两宫,请出仁圣慈圣两位皇太后,一起来东长街看集市。

一行人走到东长街的街口,猛一见到参差参差的店铺,各种各样的招牌旗帜,万历皇帝朱翊钧一下子兴奋起来,问跟在身边的孙海:“你看看,这儿像不像棋盘街?”

“有几分像。”孙海答。

“这就是说,棋盘街比这儿还要热闹?”朱翊钧接着问。

“那当然,”孙海嬉笑着答道,“这里毕竟是临时的搭界儿,棋盘街可是京城第一街。”

“走,进去看看。”

朱翊钧一言未了,早听得张宏跨前一步扯着嗓子大喊一声:“皇上驾到——”

顿时,嘈嘈杂杂的东长街一下子安静下来,穿着各色衣服的“伙计”“朝奉”以及买客看客都一起当街跪了下去——内侍们见了万岁爷,没有一个敢造次的。

“这是干什么呀?”朱翊钧惊愕地问。

“奴才们都恭迎皇上,恭迎两宫皇太后。”冯保一脸谄笑解释。

“忒多礼,”不待朱翊钧表态,李太后抢先斥道,“今日个咱们是来逛集市,找乐子解闷儿的,都这样死板板的分出个尊卑,还有什么看头?冯公公,传话下去,叫大家各自尽责,照顾好各店的生意。”

“是。”

冯保答应一声,朝张宏一努嘴。张宏立刻布置下去,片刻之后,东长街又熙熙攘攘摩肩接踵地喧嚣起来。内侍们不单单是为皇上服务,他们自己也趁这机会买东卖西,既捡便宜又凑热闹。