

玩噱头,赌概率,欺诈营销……

说是公考培训 倒像赌场暗坑

今年,为缓解就业压力,不少省份公务员招考增加了招录职数,公考报考一时火热。记者深入公考培训机构调查发现,当前火爆的公考培训背后,暗坑着实不少。

A 玩噱头、赌概率,“不过退款”稳赚不赔

近几年,以“国考”“省考”等为代表的公务员考试一直保持很高的招录比。辛苦备战公考,仍大概率落榜,让不少考生寻求“上岸”的确定性。瞄准这一需求,一些公考培训机构适时推出所谓的“协议保过”“不过退款”等保证协议。

“如果考不上还能收回学习费用,相当于买份保险。”一名公考考生说,公考培训班主要分协议班和非协议班两种,约定“协议保过”“不过退款”的是协议班。如果考生未通过考试,公考培训机构会根据协议条款全额退款,或扣除部分学杂费后再退款,以弥补考生损失。

在不少考生眼里,即使协议班学费比非协议班高

出不少,他们也认为协议班“性价比更高一些”。2019届毕业生刘昊去年参加东部某市的事业单位考试,毫不犹豫地报了标价3万多的“封闭面试班”,最终被录用。“就当花钱买个心安。”刘昊说。

抓住考生“想赢怕输”的心理,一些公务员培训机构借势甩出“高价有理”的论调,将协议班学费标得高到离谱。南昌市井冈山大道上的华公教育价目表显示:“星火封闭面试班”1.88万元,“星火笔面协议班”4.98万元,“星火笔面高端协议班”9.98万元。

相关工作人员告诉记者,4.98万元和9.98万元的班会签“不过退款”的协议。4.98万元班的考生落榜后可得到3万元的退款,9.98万元班的考生享受全额退款。

宛如“对赌”的“高价培训”是否“有理”?业内人士指出,这些高价协议班看上去是在为考生“兜底”,实则是稳赚不赔的“概率游戏”。培训机构靠设定退费比例来保证成本;靠赌通过率来获取全额高学费;靠占用预收学员资金利息增加盈利——每种花样都能赚钱,不过是赚多赚少的区别。

访中,有些学员告诉记者,协议班退费其实并非易事,还要通过层层“关卡”——提交退费申请繁杂、申请受理后审核拖沓、工作人员百般刁难,退费犹如“褪层皮”。

今年7月中旬,中公教育因遭学员频繁投诉退费难而深陷“退费风波”,被市场监督管理部门点名。

B 欺诈营销坑你没商量

记者调查发现,公考培训市场是一块诱人的蛋糕,全职培训师月收入普遍在1万至3万元,兼职培训师一天数千元。高额利润驱动下,不少公考培训机构“坑你没商量”。

——宣传坑。在微信公众号“江西公考在线”上,一家培训机构声称“领跑本土公考,通过率高达85%”。业内人士指出,公考笔试自然通过率不到10%,面试自然通过率30%多,两相叠加下,仅有3%的考生可以“上岸”,所谓85%的通过率是根本不可能的。

为了占据市场,一些公考培训机构瞄准高校市场,以“借鸡孵蛋”“拉人头”为战术,线上线下齐发力,大肆圈取学员。一名高校学生干部说,培训会会直接和学校团学干部联系,以“活动经费”的名义塞来好处费,以获得在班会或者班级活动时宣讲的机会。

“拉10个好友入群,两天内不退换就可获得一份

教辅资料;将宣传文案发到朋友圈或者QQ空间,集齐30个赞就可获得礼物……”为了抢占更多资源,不少培训机构还会利用学生线上“拉人头”,以提高市场知名度。

——协议坑。准备参加今年“省考”的钱司,两个月前在一家培训机构选报了4.8万元的协议班。她本以为培训班“贵有贵的道理”,没想到上当了。

“说好了是小班授课,结果300多人坐在一间大教室里。”钱司说,“上课后我才知道,报的班无论价格高低,其实都是在一起上课。”坚持了10多天后,钱司决定退课,但是合同协议上没有退课条款。多次争取后,钱司要回4万元退款,剩下8000元被机构以“课时费损失”为由扣下了。

记者将某公考机构的协议提供给律师。律师表示,协议条款更多谈及培训机构的权利,对于退款的限制

条件较多,因为是格式合同,考生根本没有协商余地。

——师资坑。“我报考了2019年江西省公务员考试,笔试通过但面试没有通过,不久我就接到一家培训机构的电话,说邀请我去当讲师。”去年大学毕业的唐芬说。

赵洁刚刚辞去一家培训机构的讲师工作。她说,她所在的培训机构里,有近半成员是公考落榜后立即转来当培训老师的。

记者调查发现,有的培训机构对师资有一定的要求,但不少小型培训机构直接从公务员考试落榜学员中选人做培训讲师。

“在有些培训机构,你只要表达流利,能够对着答案讲题就可以上岗。”一名在职培训讲师说。

为了减少成本,不少培训机构极少聘用全职培训老师,只是在备考期才请兼职老师来凑数,而这些兼职老师水平良莠不齐,往往缺乏责任感。

C 难维权、作用微,公考培训待降虚火

针对公考培训的市场乱象,记者采访了多个部门,得到的答案都很“简洁”。

对于师资问题,人社部门表示,公务员培训并非技能培训,目前对培训机构的师资没有硬性要求,更无公务员培训师职称之说;就价格问题,市场监督管理部门表示,培训机构收费实行市场调节价,“价格高低管不了”,只有“不明码标价”“不履行承诺”等行为才会管。

实际上,由于缺乏行业标准,无行业协会和相关法规监管,且对从业人员无准入门槛限制,公考培训行业虽乱象丛生,考生却很难维权。

“培训机构之所以敢漫天要价,正是因为抓住了考生求快求稳的心理。”江西财经大学大学生职业发展促进中心主任王玉杰说,平时知识基础弱、学习能力不够的考生,很难通过突击培训实现“翻盘”。

江西省委组织部一位担任过公务员面试官的干部认为,在面试中,考生的问题把握能力及语言表达能力是很难在短期内快速提升的。有的培训班会教考生一些所谓“套路”“诀窍”,“而这对考生并非有利”。

多方人士认为,有关部门应及时清查和规范公考培训市场,打击虚假宣传,加强价格行为监管,让公考培训回归理性。(文中学员皆为化名)(据新华网)

张居正



熊召政 著

卿宜仰体朕委曲眷留意,其勿再辞,这道圣旨一到,张府立刻忙碌起来。却说接到诰的第二天,作为长孙的敬修,立刻启程赶回老家江陵,如今大概已过了河南进入湖广地界,用不了三四天即可抵达家中。但是,敬修回籍只是起一个报信的作用,而奔丧的第一号主人应该是张居正。皇上要他夺情引出

洒谤议,经过十来天的争斗较量,皇上慰留张居正的决心越来越大。眼见不能回家守制,张居正遂决定让身边两个已获功名的儿子编修、嗣修代表他回家尽孝葬祖。皇上得知此事后,先已带了口信过来,要派一名太监随编修、嗣修前往江陵主持丧事,这是上午的事。一到下午刚临未时,正式的圣旨就到了,张居正非常感激皇上给此殊荣。首辅葬父,皇上亲派太监前往主祭,国朝两百年来没有先例。早已备好物品束装待发的编修嗣修,随父亲焚香接旨后,立刻就出发。皇上亲准他们驰驿,京南驿派出的轿马已在门前等候,他们要即刻赶往京南驿。皇上派出的司礼监乘笔太监魏朝在那里与他们会合,尔后一道星夜赶往江陵。

送走了编修嗣修,张居正心里头空落落的,他回到书房,喝了一杯茶,吃了几块甜点,正说开始披览等待拟票的奏本,游七敲门进来,递给他一封缄口的

信袋。

“这是谁的?”张居正问。

“不知道,门子给我的,他说一个人走到门口交给他,说是给老爷您的。”

张居正心下疑惑,遂拆开信袋,从中抽出一张淡竹衬底的香笺,笺上写了一首绝句并附了两句话:

一闻诰告便摧心,

怅对秋风哭白云。

贱妾无缘来泣血,

闲庭空自吊黄昏。

若能守制,何必夺情。

抑泪遥祭,知名不具。

一看这娟秀的笔迹,张居正的心顿时一阵狂跳。他太熟悉这个笔迹了,更熟悉诗中这缱绻感伤的情调!“玉娘!”他大喊一声,竟手拿笺纸,忘情地奔出书房,跑到大门前。他抬眼看看胡同口,行人寥寥。几个守值的军士,像泥塑的金刚一样站在大门两侧,他回身问站在门厅前的门子:

“这信是谁给你的?”“一位老人。”

“老人。”“是,看上去像冬烘先生。”

“人呢?”

“留下信就走了。”

“快去把他追回来。”

“是。”

门子嘴上答应着,脚下却慢吞吞的。张居正一跺脚,吼道:“快些!”

门子一惊,再不敢怠慢,飞也似的朝胡同口跑去了。张居正一直目不转睛看着他的背影消失,忽然意识到站在门口不妥,却又快快地蹙回书房。

过了一会,门子满脸大汗跑来禀报,说是找不见那老头儿了。

“你敢断定是个老头儿?”张居正问。

“千真万确。”

“是个什么样的老头儿?”“瘦巴巴的,好像懂点文墨。”

“知道了,去吧。”