

“獭兔王”的创业之路

邱彦文 符浩

“獭兔养殖可以做到互补,皮行情不好的时候有肉来弥补,肉行情不好的时候,有皮来弥补。”黄清日指着正在建设中的新场房对笔者说:“獭兔市场比较稳定,我今年又建设了四栋1600平方米的新场房,场房年底前就可以投入使用,下一步养殖场可以增加8000只种兔和商品兔养殖。”

11月27日,笔者在淮滨县新里镇杨集村的獭兔养殖场看到,基地负责人黄清日正在组织员工们为獭兔喂养饲料。

2008年,黄清日看到中央电视台播放的陕西省某家养殖场养殖肉兔能赚大钱,就决定要干这一行。从陕西考察回来后,他筹集了30多万元资金建厂房、买肉兔,开始了创业梦。

“陕西那边养殖公司资金断裂,以前说好了的回收商品兔,

但因缺资金没有履行回收合同”,2008年的一场金融风暴给了黄清日当头一棒!再加上养殖没经验缺技术,这一年他的肉兔养殖全亏了。

然而,黄清日并没有因为这次失利而放弃。2009年底,他再次远赴山东、四川、西安等多个地方考察学习。学成归来,他决定变肉兔养殖为獭兔养殖。

2010年,兔行业在经历了两年阵痛之后市场开始回暖,这一年,也给黄清日带来了命运转机,他当年养殖的2000只獭兔,赚取十多万元。正是这一年,他注册成立了淮滨县新益康兔业有限公司。

10年来,随着黄清日养殖技术不断提升,他的獭兔养殖量也像滚雪球一样从数百只发展到今天的3万多只。“獭兔市场一直很稳定,公司每年收入在70万元-80万元。”黄清日高兴地说。

致富不忘众乡邻,黄清日

积极带领周边群众脱贫致富。公司采取“合作社+基地+贫困户”的发展模式,与贫困户签订自养、代养合作协议。实行统一笼具,统一饲料,统一配种,统一防疫,统一出售,统一技术等“六统一”指导,并对养殖商品兔实行保底回收。在他的影响下,淮滨县獭兔养殖已发展到300家、20万只,当地人亲切地称他为“獭兔王”。

由于养殖獭兔投资小、见效快、收益高,能为淮滨县脱贫攻坚提供强劲动力。该县在黄清日成立的新益康兔业有限公司基础上积极成立了“獭兔”产业联盟,该联盟采取“党建+产业+龙头企业+示范基地+新型农业主体+农户”的发展模式,辐射到新里镇、赵集镇、芦集乡、台头乡、三空桥乡、谷堆乡、张庄乡等7个乡镇,带“活”新型农业经营主体5家,带动273户贫困户发展獭兔养殖12000只、户均增收4000元。



入冬以来,潢川县公安局来龙派出所组织民警深入乡村,走进田间地头,在开展冬季巡逻防范的同时,零距离走访村民群众,收集社情民意,全方位做好辖区冬季安全防范工作。图为该所民警正在向给麦田清挖排水沟的村民了解辖区治安情况。刘明军 摄

潢川县:医保报销走上“快速通道”

信阳消息(余成水)“我的新农合医保报销材料都上报医保局几个月了,我也去咨询了好几次,他们还让我再等等,办事效率这么慢,你们管不管。”今年9月份,群众的一通牢骚电话引起了潢川县纪委监委的高度重视。

县纪委监委立即组织深入调查,医保报销费用慢是长期困扰群众的难题。今年新组建的县医疗保障局虽整合了多个部门,构建了完善统一的城乡居民基本医疗保险制度和大病保险制度,但医保报销慢的问题仍没有得到根本解决,最长

报销时间竟长达11个月,对此群众颇有微词。

“医保报销事关千家万户,必须马上解决。”县纪委监委相关负责人表示。

县纪委监委和县医保局从最棘手的县内住院医保报销入手,要求县内各医疗机构积极实行“一站式结算”服务,患者出院时就能结清相关医保费用。潢川县人民医院迅速行动,仅仅用7天时间,完成了结算中心房屋、窗口改造,配齐网络、电脑、身份证读卡器、医保芯片、打印机和验钞机等。将原来按照职工、居民、农民身份分别设置的办理入

院手续的窗口,改为集中受理;患者出院时在“一站式结算中心”一次性办结医保报销费用,县内就诊医保报销难的问题迎刃而解。

“我们还积极宣传引导在外务工人员异地就医即时结算;对于回县报销的群众,推进‘一窗式受理、一次性告知、一站式办结和最多跑一次’的服务体系。”县医疗保障局副局长胡龙洋说道。至此,潢川县医保报销走上“快速通道”,真正实现了让数据多跑路、让患者少跑腿,群众对这一举措纷纷给予点赞!

县区
传真



平桥区肖店乡

分类施策抓实主题教育

信阳消息(杜天翔)平桥区肖店乡狠抓在职党员、在家党员、老弱党员、流动党员“不忘初心、牢记使命”主题教育,量身定制、分类施教、靶向发力,确保“四支队伍”学以致用。

严格标准锻造在职党员“先锋队”。该乡依托理论中心组学习、“三会一课”,坚持每天学习一小时、每月一次交流研讨,学原著、读原文、悟原理,学党章、党史、新中国史,及时跟进学,联系实际学,不断增强党性、提高素质,切实发挥先锋模范作用。

明确任务发挥在家党员“作用力”。该乡对常年在家、能够正常参加学习的农村普通党员,依托田间地头、农家小院和合作社,通过“党员活动日”“三进三学三促”等“专门学”,结合脱贫攻坚政策宣讲等工作“上门学”,让农村党员易学乐学,学以致用、用有所成。

互学互促用好老弱党员“智慧库”。对年龄偏大、体弱多病、行动不便的老党员,该乡采取上门送资料、现场读书和专题辅导的方式每月送学一次,把课堂搬到家里、把理论送到心中,让老党员不掉队、不漏学。同时,组织老党员讲述入党经历、工作实践,引导年轻党员坚定不移相信党、拥护党、跟随党。

跟踪服务凝聚流动党员“向心力”。对长年在务工的零散流动党员,该乡建立了微信群,每天推送学习内容,最新要求和最新动态。以支部名义向流动党员邮寄一本《摘编》、一本党章、一个笔记本,让每名流动党员都能全程跟学不失学。

商城县河凤桥乡

“三变”变出农民新生活

信阳消息(夏润熙)商城县河凤桥乡以“三变”改革为契机,推行“旅游+”“产业+”发展模式,大力发展观光农业、采摘农业、绿色农业、休闲农业,实现资源变资产、资金变股金、农民变股民的目标,让群众在沉睡已久的资源中获得红利。

丰富群众的“菜篮子”。该乡充分利用距离县城较近的区位优势 and 紧靠灌河的自然优势,培育壮大辛店大棚蔬菜种植基地,种植良种黄瓜、西红柿、辣椒、萝卜、芹菜、生姜等四季新鲜蔬菜和反季节优良品种蔬菜。目前,灌河沿途种植蔬菜1500余亩,品种50余个,年产蔬菜15000余吨,产值1500万元,带动300多个闲置劳动力务工就业,在县城多家超市、农贸市场建立直销网点,真正成为县城居民“菜园子”、当地菜农的“钱袋子”。

提供新鲜的“果盘子”。该乡在G220沿线,以鼎盛、蓝康、常盈等合作社为依托,流转闲置土地3000余亩,种植有机葡萄、猕猴桃、草莓、蓝莓、西瓜、薄皮核桃等,带动周边300余户群众通过土地入股、务工等形式参与分红,每到瓜果飘香的季节,前来采摘的游客络绎不绝,不仅为他们提供新鲜的水果,也为乡村旅游发展带来了新亮点。

打造优质的“米袋子”。该乡在种植水稻核心区,以长青、绿色家园、万家园等合作社为带动,采取“科技+合作社+基地+农户”的经营方式,大力推广“种绿色稻、养生态鸭(虾)”的共生模式,打造“稻鸭香米”品牌,促进农业优化升级,既保护了生态环境,又提升了稻米品质,实现了经济效益和社会效益双赢的局面。目前,全乡种植再生稻4000余亩、稻鸭(虾)共作5000亩,每亩增加收入1500元左右。