



智慧人生 ·

那一年,我大专毕业后到省城找工作。在这个学历满天飞的时代,大专文凭找工作实在太难了。幸好,我有心理准备,也没有太高要求,在一家刚成立的小公司落了脚。

公司刚刚成立,加上我才5个人。老板倒是有工作经验,刚从一家大公司辞职单干。

初期经营有很多困难,有时一天连一个客户都没有。我们整天拿着工资,就在工位上坐着都有些不好意思。

那天下午,经理不在,公司突然来了一位客户。我们就像迎接贵宾一样,等他坐定后,开始询问他的要求,等他全都讲完了,我们开始发动攻势,并暗下决心一定要把这笔生意谈成。

我们按照前些日子早已写好并背诵下来的公司特点,完美地向客户做了介绍,然后又给客户分析了公司的优势。可没有想到,客户听了我们的介绍,并

以鱼的角度思考

老茂

没有对我们刮目相看,待了一会儿就走了,就这样,我们的第一个客户商谈失败了。

经理回来了,我们如实把刚才的情况做了汇报,他只是淡淡一笑,没有说什么。

第二天早上开会,经理说周末带着我们去郊游,并组织钓鱼,让我们先把地方选好。生意如此惨淡,我们都没有心思去玩,不过,经理却对我们说:“工作就是为了生活,大家都要放松,情况会好起来的。”

我们这才开始着手准备。每人到渔具店挑了一个钓竿,然后又开始上网搜索,看哪家渔场或是野外垂钓容易的地方。挑了半天,终于选好了位置,向经理做了汇报。可没有想到,经理不认可,直接说到开发区外的那条小河边找个水窝子。

我们顿时无比失望,那个破地方,吵得要命,也没见过什么人去那里钓鱼。可经理决定了,我们便跟着去了。没想到是,那一天我们收获满满,钓了很多鱼。晚上,我们用篝火烤鱼,经理问我们:“今天钓鱼有啥感想?”我们笑着夸经理选得对,地方好。可经理摇了摇头,对我们说:“想要钓到鱼,首先要从鱼的角度去思考。这里人不经常来,投入香料诱饵后,鱼没有吃过,肯定会大量聚集,争相咬钩……可你们呢,却先从自己的角度思考,买好的鱼竿,找好的环境,恰恰弄反了。其实我想告诉你们,工作也是如此,要想引来客户,首先要从客户的角度去思考,他们到底需要什么,我们能解决什么……”

经理的一席话,让我们明白了他今天组织郊游钓鱼的目的。从此以后,“以鱼的角度思考问题”也成了我们工作上的指导思想。

冷暖世界 ·

给自己一个悬崖

清清

有一个人捡到一只小鸟,就将这只小鸟带回家里,给他的孩子玩耍,孩子将小鸟与小鸡一块饲养。慢慢地,小鸟长大了,人们才发现,这只小鸟原来是一只鹰。虽然这只鹰和鸡群相处得很好,但总有人家里丢鸡,人们就怀疑是这只鹰吃了鸡,强烈要求主人将这只鹰处死。这家主人舍不得,但迫于大家的压力,他决定放生这只鹰。但是,不管主人将它放到什么地方,它总能回到村里来。有一个人说他有办法,将鹰带到了一个悬崖边上。他将鹰向深渊里扔去,那只鹰一开始,就像是一块石头掉下悬崖,直直地向下坠落,眼看就要到崖底了,鹰突然展开了翅膀,竟然奇迹般地飞了起来,而且越飞越高,越飞越远,再也没有回来。

鹰本来是拥有翅膀的。能飞很高很远,但是,在一群鸡的世界里,它已经被同化了。没有经过锻炼,又贪恋温暖舒适的鸡窝,渐渐地,也就失去了翱翔蓝天的勇气和信心。要是没有人将它扔下悬崖,它永远不可能飞上蓝天,寻找属于自己的世界。

很多时候,我们都不敢面对这样的悬崖。

美国有一个作曲家乔治·格什温。他从来没有写过交响曲,而当时美国最著名的斯坎德爵士乐团的著名指挥家,却对他十分赏识,邀请他为交响乐团写一部交响曲。但是,固执的格什温声称自己对交响乐一窍不通,不肯从命。这位指挥家竟然在报纸上刊登了一则广告,说20天后,音乐厅将上演格什温的交响乐《蓝色狂想曲》。格什温看到广告,大惊失色,质问指挥家为何令他出丑,指挥家微笑着说,反正,全城人都知道了,你看着办吧。格什温没办法,只好将自己关在屋子里,硬是用两周的时间,完成了这部作品。谁知首场演出竟大获成功,格什温的名气也迅速传遍美国。

有些时候,我们确实需要紧逼的力量。使自己获得重生,让生命之树开出更加绚烂的花。

人总是对现有的东西不忍放弃,对舒适平稳的生活恋恋不舍。但是,一个人要想让自己的人生有所突破,就必须明白,在关键的时刻,应该把自己带到人生的悬崖边上,在看似深渊的边缘,才有可能获得另一片蓝天。

亲情流动 ·

越冷的日子越渴望温暖。天气渐冷,再加上很多烦心的事情,天气也就愈加寒冷起来。

“再送你一箱脉动吧!”和朋友吃完饭,趁着夜色坐他的车回住的地方。房间里冷冷的,正好水喝完了,本打算在对门的小卖部买上一些。冬夜里听到朋友这样的话,挺温暖的。不是因为那一箱脉动,而是这段时间心情不佳,朋友总是繁忙之中抽出空来,小心翼翼地陪我说话,找我吃饭,耽搁自己的工作送我到各个开会的地方。有时候就是默默不语,但是可以感受到朋友心头的那份真诚。

多年前,在自己最艰难的读书岁月里,因为家庭的困窘与内心的压力,差点都要放弃。高二开学的时候,学费一下子由上期的不到两百元涨到了三百多元。母亲掏干家里所有的大小口袋,只有一百二十多元。一直都支持我坚持读完高中的母亲也面露难色,怔怔地望着我。这幅场景无疑就在等待我亲口说出一个她内心

那些温暖

大漠

深处已经挣扎作出的决定。看着我悲痛无语的样子,母亲一把拉我来到了邻居杜二伯家。杜二伯年轻的时候“走西口”,到哈密煤矿作了工人。早几年,儿子接班,退休回家了。老先生脾气古怪,不多与人来往,一天所做的事情就是上街喝茶,回家扫地。每天下午,他总在他扫得干干净净的竹林下面,大声地唱读他那一箱的古书。因为爱书,曾经去借过几次,在村子里一群不爱读书的孩子里颇受他的“另眼相看”。听完我母亲支支吾吾的叙述,杜二伯二话没说,慷慨解囊,面对羞涩的母亲和躲在母亲身后瑟瑟的我,他掏出了三百元。在当时,这是一笔大数目。后来花了很长的时间,卖了两头猪才给还上。但是这份情谊以及情谊背后的温暖却一直珍藏在心灵深处。

害怕回忆那段日子,害怕那种和尤今一样“生命中使用煤油灯的日子,充满了泪的挣扎”的感受。但是很感谢那段岁月让自己对生命遇到的任何细碎的温暖保持敏感。

下午因为参加一个演讲赛的评委工作,结束得比较早。到幼儿园接了儿子,儿子异常高兴,一路上蹦蹦跳跳,话特别多。儿子虽然只有五岁,却比实际年龄老成,很多的话都带着浓浓的成人味。“爸爸,你为什么给妈妈一个新手机,还可以打游戏,你却不给自己买个新手机呢?我长大了给你买一个苹果手机,你可以拿来打游戏。”看着我掏出那个破旧的诺基亚来接电话,儿子无意随口说道。这句不经意的话却如闪电一般,快速而准确地击中了我的心脏,让我差点就泪崩了。对母亲,对儿子,因为性格,我更多的是愧疚,但是这两个人却给我超乎寻常的温暖。