



智慧生活 ·

在一次同学聚会上,有一位同学特别引人注目,因为他取得了非凡的成就。在大家以前的印象中,这位同学不是一位优秀的人,成绩平平,各方面的能力也很一般。然而,谁也没想到短短十余年时间,他就超过了班上所有的人。于是,大家纷纷向他投去羡慕的目光。

饭后,大家不约而同地问起了他成功的秘诀,他听后耸了耸肩,淡淡地说:“其实也没什么,只不过我把大量的时间用在了做同一件事上。”

原来,大学毕业后,这位同学给自己定下了一个长远的奋斗目标,无论每天工作有多忙,他都尽量挤出两个小时的时间,坚持学习市场营销和企业管理。几年后,他辞职下海,自己开起了公司。由于掌握了丰富的营销知识和管理经验,他的生意做得风生水起,很快就成了远近闻名的企业家。

听了他的故事之后,大家都感到十分后悔,因为他们拥有同样多的业余时间,但基本上都浪费在了无聊的网络游戏和牌桌上。此时,他们才深刻

改变人生的两小时

简明

地认识到,人与人之间的差距不在于文凭的高低,也不在于能力的强弱,而在于是否将零散的业余时间用于学习,是否数十年如一日地坚持做某件事。平庸与卓越,往往只在人的一念之间,抑或消极与积极的生活方式。

除了工作之外,每个人都有大把的业余时间。在这里,我们不妨算一笔时间账,假如每天中午十二点下班,下午两点上班,中间有整整两个小时,除却做饭和吃饭的时间,至少能够剩下半小时。假如每天下午五点半下班,每天晚上十点钟睡觉,中间有整整四个半小时,除却料理家务和教育孩子,至少能够剩下一个半小时,也就是说每天至少有两个小时左右的学习时间,这还不包括双休日和节假日。

你可别小看这两个小时的时间,如果坚持下去,常常能创造奇迹。以一本十万字的书为例,如果你每天阅读两小时,大约能看两万字,而五天左右就能读完一本书,一个月就能读完六本这样的书,而一年就能读完七十二本这样的书,是不是觉得很惊人啊?而事实上,只要下定决心,你也同样能够做到。

其实,成功就是一个不断积累和沉淀的过程,如果你也想干一番事业,那就不要犹豫,赶紧从现在做起,利用零散的业余时间,每天坚持做一件事,相信在不久的将来,你也会成为一位了不起的人物。

亲情流动 ·

温暖的棉被

宜星

她一出生就被亲生父母丢弃。一个四十多岁的穷光棍男人将她捡回家。

男人给她起名叫“丫丫”。丫丫5岁的时候,他将自己好一点的衣服改了给她穿。丫丫7岁了,他把丫丫送进了小学。丫丫的成绩果然很好,班主任“丫丫”不像个名字,就给她起名叫王水仙。

他计划着把女儿送进镇上的中学。为了给她挣够上初中的钱,男人开始砍柴烧炭。不幸的是,他在砍柴的时候摔了一跤,在家里躺了3个多月,最后腿也跛了。这3个月里,水仙放了学就回家给父亲做饭吃,劈柴、洗衣服。那时,她才11岁,艰辛的生活和贫寒的家境令她过早地成熟起来。

第二年,她考上了初中。学习成绩仍然不错。怕她冷,父亲把家里仅有的两床被子都背到她学校。

一天,父亲忽然来到学校,他身后跟了一对激动的夫妻,说是水仙的亲生父母。那对夫妇要给她养父两万元钱,但被他拒绝了。养父对水仙说:“他们家条件好,你跟他们走,以后还可以上大学……”

从此,她成了一个富裕家庭千金,名字也改成“李楚楚”。她被送到了市里最好的学校,平时把父母给她的零用钱攒了起来。她惦记着已经改了称呼的“王叔叔”,惦记着他在冬天有没有一床保暖的被子。

她每到放假就回去看望“王叔叔”,每一次回去,都会轰动整个村子。走的时候,他总是送她到村口。

父母告诉她,他们是在没有结婚的时候生下了她,不得已丢到了乡下的桥边。很多年后两人结婚了,却一直不能再怀孕了。父母对她是否亲生从来没有怀疑过。直到一天父母带她去注射疫苗,查肝炎抗体的时候,顺便查了一下她的血型。结果表明她根本不可能不是他们的孩子。渐渐地,夫妻俩对她明显地冷淡起来。

她开始想念养父。虽然家里穷,但他从来没有嫌弃过自己。一天,她忽然昏倒在地。被老师送到医院后,父母匆匆赶来。她脑袋里面长了瘤,需要做开颅手术。

父母动了把她送回去的念头。他们没有告诉她,只是默默地将她载到村子里,找到了她的养父。

从此,她又开始叫男人“爹”。爹带着她看病,医生说医疗费用至少要30000元。这无异于一个天文数字啊!走投无路,他决定去找那对夫妇——当初他们曾那样执意地要塞给他两万元。但是他们的回答是:“如果我们肯给钱,何必还把她送还给你?”

他不肯妥协,日夜坐在那对夫妇门前,对过往的每一个人讲述水仙的命运。为了救女儿的命,他再也没有别的办法了。最终,夫妇俩无可奈何地抛下两万元给他。

加上他的积蓄和乡亲们的帮助,他勉强支付了医药费。由于是良性肿瘤,手术做得很成功。他接女儿回去的时候,村子里放起了鞭炮。

他的背更驼了,腿也更跛了。可她开始相信,养父是世上最伟岸的男人。因为他给了她其他人都不曾给予的,她曾经以为并不那么重要的,像那两床被子一样卑贱微薄,却足以温暖一生的爱。

山海经 ·

将脑袋打开一毫米

王惠

美国有一间生产牙膏的公司,产品优良,包装精美,深受广大消费者的喜爱,每年营业额蒸蒸日上。记录显示,前十年每年的营业增长率为10—20%,令董事部雀跃万分。不过,业绩进入第十一年,第十二年及第十三年时,则停滞下来,每个月维持同样的数字。董事部对此三年业绩表现感到不满,便召开全国经理级高层会议,以商讨对策。会议中,有年轻经理站起来,对董事部说:“我手中有张纸,纸里有个建议,若您要使用我的建议,必须另付我5万元!”总裁听了很生气说:“我每个月都支付你薪水,另有要红、奖励。现在叫你来开会讨论,你还要另外要求5万元。是

否过分?”“总裁先生,请别误会。若我的建议行不通。您可以将它丢弃,一毫钱也不必付。”年轻的经理解释说。“好!”总裁接过那张纸后,阅毕,马上签了一张5万元支票给那年轻经理。那张纸上只写了一句话:将现有的牙膏开口扩大1mm。总裁马上下令更换新的包装。试想,每天早上,每个消费者多用1mm的牙膏,每天牙膏的消费量将多出多少倍呢?这个决定,使该公司第十四年的营业额增加了32%。

这个小故事告诉我们,一个小小的改变,往往会引起意料不到的效果。当我们面对新知识、新事物或新创意时,千万别将脑袋密封,置之于后,应该将脑袋打开1mm,接受新知识、新事物。也许一个新的创见,能让我们从中获得不少启示,从而改进业绩,改善生活。