



“盎然春日，祺新护航”

广汽传祺 2017 年春季服务月贴心而至



信阳消息 (记者 王红霞) 近日,记者从信阳骏海店了解到,4月15日至5月15日,广汽传祺倾情推出“盎然春日,祺新护航”春季服务月活动,传祺车主可享受多项精选保养优惠活动与增值服务,让春日出行更安心。

春天到来,车主对空调的使用变得更加频繁,细菌滋生,空调系统的养护清理、车辆保养变得尤为重要。此次“盎然春日,祺新护航”春季服务月活动,广汽传祺推出三大精选优惠服务,即空调系统优惠活动、精选套餐优惠活动、对象客户 200 元定保服务。

空调系统优惠活动: 广汽传祺为车主提供免费空调系统检测服务;同时提供活性炭空调滤芯

及空调系统杀菌除臭剂优惠活动,全面细致的空调系统优惠活动,将带给祺粉森林氧吧级清新空气,还车主春日最新鲜的空气。

精选套餐优惠活动: 活动期间,凡到店进行保养的客户如选择半合成机油基础保养套餐赠送碳包或精美礼品;如单独购买指定养护品/常用零件即享 9 折优惠;选择基础半合成机油保养套餐后,任加一种指定产品既享一口价 428 优惠,任加两种指定产品即享一口价 508 元优惠,十种套餐供您选择。

200 元定保服务: 广汽传祺授权经销商能为祺粉们提供原厂配件及物料,依靠专业的设备工具,提供最专业、最可靠的维修、保养技术,同时完善的服务流程

及售后跟踪系统,保证每一道工序都严格依照品牌要求进行。此次 200 元定保服务,是为特定对象车主提供的专属优惠活动。

多年来坚持“加分服务”的广汽传祺,不仅赢得了越来越多的用户信赖,也获得多家权威机构的高度认可。在品牌与销量稳步提升的同时,广汽传祺不忘感恩回馈车主,每年坚持举行春、秋、冬季服务月活动,传递品牌关爱。

广汽传祺长期以来深耕细作,不断为消费者提供高品质产品,祺粉数量与日俱增,在这个春天,广汽传祺“盎然春日,祺新护航”春季服务月活动,将为祺粉奉献出春日里最为贴心、最超值的

关注晚报车市 共建文明信阳



如果你在汽车购买、消费、使用过程中有疑问;如果你在了解到汽车销售和售后的黑幕,都可以告诉我们,我们将和你一起维权,共同维护良好的市场消费环境。信阳晚报车市工作室全力以赴为企业提权威的报道和宣传,为广大的车主朋友提供体验平台和买车服务,为市民提供消费维权平台,倡导文明驾驶,建设文明信阳,推动汽车市场健康和谐发展。

欢迎扫描二维码,关注“信阳晚报车行天下”,参与话题互动、安全知识、安全驾驶、文明开车、文明司机等活动,各位朋友,如果遇见碰瓷儿的,闯红灯的情况,你还可以拍下不文明驾驶行为,点开“信阳晚报车行天下”微信公众号,发图、进言,我们一起为共建“文明信阳”尽自己的绵薄之力。

电话:13939742725

邮箱:386387707@qq.com

好看 好开 好智能

吉利博越集体交车仪式圆满成功



信阳消息 (记者 王红霞) 4月14日,吉利汽车信阳豫通汽车销售服务有限公司举行了集体交车仪式。此次活动,邀请到了众多吉利博越车主,在同一天将自己的爱车开回家,共同感受交车的喜悦,也让这一天成为生命中难忘的记忆!

吉利博越配备了一系列智能配置,如城市预碰撞安全系统、ACC 智能自适应巡航系统、车内空气净化管理系统、“你好博越”智能语音交互系统等。基于这些智能配置,博越作为好看、好开、好智能的“三好 SUV”,全面对标途观等合资品牌。其次,吉利与消费者保持零距离接触,不论从产品实力还是定价策略,都是基于市场和消费者的需求,为消费者打造的高品质、高技术、高附加值的诚意之作。

该店的总经理周静告诉记者,吉利汽车将秉持“造每个人的精品车”的承诺,始终以市场和用户需求为导向,优化销售和服务环节,用实际行动来诠释“关爱在细微处”的服务理念,为尊贵的博越车主提供高品质、可靠、安心的服务。

“畅享”春天

海马汽车呼吸知识讲堂信阳开讲

信阳消息 (记者 王红霞) 4月15日,海马汽车以“健康呼吸”为主题的呼吸知识讲堂活动在信阳圣鼎店顺利开展,海马汽车信阳圣鼎店还特别邀请了信阳市中心医院李生利医生和海马汽车车辆空调系统专家现场就诊,近 90 位车友和海马 4S 店的全体员工共同参与。

春天是万物生长的季节,也是呼吸系统疾病多发的季节,关注呼吸健康非常重要。此次

呼吸知识讲堂是阳光假日活动中人文关怀的重要项目,通过车辆空调系统检测,人体及车辆呼吸健康知识讲解,呼吸互动游戏呼吁广大车主朋友关注人、车呼吸健康。

信阳市中心医院的李生利医生就人体呼吸健康、儿童常见呼吸疾病及预防、健康呼吸的方法与现场车主及媒体朋友进行了互动式解答;车辆专家就空调系统循环、车内异味产生的原因及解

决措施进行了知识讲解。活动现场专家根据空调系统检测报告为车主提出了空调系统保养重点与注意事项。

据该店的李经理介绍,此次阳光假日活动旨在回馈社会各界多年来对海马汽车的支持与信赖,同时也希望借此机会向海马车主表达海马汽车视客户为朋友的服务思想,让客户感受到海马汽车的专业服务和情感关怀。