



## 用服务赢得客户留住客户

### 信阳奇瑞瑞龙 4S 店客户答谢会举行



表彰会现场

信阳消息(记者 王红霞) 2月12日,信阳奇瑞瑞龙4S店客户答谢会在欧派金帝大酒店盛大举行。信阳瑞龙本着“客户至上,服务客户,以服务赢得客户,用服务留住客户”的服务理念与新老客户共同分享过去一年取得的成绩。

本次答谢会以晚宴形式招待来宾,整场晚会高雅奢华,动感活

力演绎精彩纷呈,活动气氛高潮迭起。活动现场,客户与瑞龙4S店的员工欢聚一堂,品美食、饮美酒、赏节目。丰富多彩的表演穿插在活动的进程之中,抽奖和互动环节更是博得满堂喝彩。

信阳奇瑞瑞龙汽车销售有限公司董事长李建昌在致辞时总结了过去一年信阳瑞龙在新老客户的支持下取得的丰硕成果,他代

表全体员工感谢新老客户对瑞龙的厚爱,同时表达了对新一年的美好展望。他说,奇瑞汽车将肩负使命,应势而为,将品牌发展推向新阶段并以崭新形象和全新产品实现奇瑞控股在汽车行业的战略布局。随着品牌自身乘用化转型的不断深化,市场的认可度不断提高,将来在市场竞争势在必赢。

### 关注晚报车市 共建文明信阳



如果你在汽车购买、消费、使用过程中有疑问;如果你在了解汽车销售和售后的黑幕,都可以告诉我们,我们将和你一起维权,共同维护良好的市场消费环境。《信阳晚报》

车市工作室全力以赴为企业提供权威的报道和宣传,为广大的车主朋友提供体验平台和买车服务,为市民提供消费维权平台,倡导文明驾驶,建设文明信阳,推动汽车市场健康和谐发展。

欢迎扫描二维码,关注“信阳晚报车行天下”,参与话题互动,安全知识,安全驾驶,文明开车,文明司机等活动,各位朋友,如果遇见碰瓷儿的,闯红灯的情况,你还可以拍下不文明驾驶行为,点开“信阳晚报车行天下”微信公众号,发图,进言,我们一起为共建“文明信阳”尽自己的绵薄之力。

电话:13939742725

邮箱:386387707@qq.com

## 情人节浪漫选择

### 请到信阳中岩名爵定制专属潮流 SUV

信阳消息(记者 王红霞) 在2月14日情人节这个年轻人的节日,上汽正式送出了名爵ZS这份礼物,ZS就是专门为90后年轻人打造的潮流SUV。

记者从信阳中岩名爵4S店了解到,名爵ZS潮流互联网SUV,全新家族式外观,让人眼前一亮。优秀的设计令人印象深刻,更注重于功能性的内饰也很精致。

据该店市场部张斌经理介绍,名爵ZS在内饰设计上追求运动化的设计元素,有很多有意思的配色方案,比如勇士棕、骑士黑等,这也是紧扣现在在年轻人中比较流行的NBA元素。同样定位互联网SUV的名爵ZS自然少不了互联网功能,Car play、百度Car life以及Mirror link手机映射也都出现在名爵ZS的名单里,作为一款互联网汽车,这是必不可少的。



名爵ZS是两款动力组合,有更多的选择。名爵ZS搭载上汽自主研发的“蓝芯”1.5L自然吸气和1.0T(16T)三缸涡轮增压发动机,1.0T(16T)直喷涡轮增压发动机,

采用缸内中置直喷涡轮增压等领先科技,匹配爱信第三代6速自动变速器,最大功率125马力,峰值扭矩170牛·米,动力性能优于1.6L自然吸气发动机。

## 海马汽车在新玛特和你有个约会

信阳消息(记者 王红霞)一元复始,大地回春,正值元宵佳节和浪漫情人节。海马汽车信阳圣鼎4S店在新玛特广场和爱车的你相约,2月10日至14日,一起共度双节。

据信阳圣鼎4S店市场部李忠诚经理介绍,到场的客户都获得集美台历,现场还有红包礼、订车礼、置换礼、分期礼、元宵礼、情人礼等等,惊喜多多。活动期间预约来的客户,都免费抽一份礼物,都代表着海马信阳圣鼎店真诚的祝福。

活动现场热闹非凡,信阳圣鼎店的销售顾问热情的为客户介绍海马汽车车型并为客户推荐双节期间特惠金融分期政策。很多客户表示避开春节前购车高峰期年后购车更方便!既节省了排队等车的时间,又享受了双节活动带来的乐趣。