

优质服务 品质享受

——访信阳宏和汽车销售服务有限公司市场部经理黄首淦



见习记者 李倩

“我们带着满满的诚意来参加此次《信阳晚报》的车展活动，在16日当天会有最大的力度优惠活动来回馈一直支持我们的用户。如果有对哈弗H6车型感兴趣的市民，一定不能错过这次机会。”信阳宏和汽车销售服务有限公司

市场部经理黄首淦向记者说道。

信阳宏和汽车销售服务有限公司位于京港澳高速出口西一公里处，占地面积20亩，总建筑面积6000㎡，是信阳目前规模最大、设施最齐全的汽车4S店，也是长城公司在信阳授权的唯一超旗舰店，代理长城公司腾翼系列、风骏皮卡系列和哈弗SUV系列等全系车型，在全市所有县

级市场设有销售服务网点。

“公司配备有各类现代化维修检测设备硬件支持，集整车销售、零配件供应、维修服务和信息反馈四位一体。拥有现代化超大销售展厅和宽敞整洁、维修设备齐全、技术领先的维修车间，同时已实现计算机网络化信息管理，具备处理大量客户信息的能力，可为客户提供快捷便利的全程跟踪服务。”黄首淦说。

据市场部经理黄首淦介绍，长城哈弗SUV已经连续13年全国销售第一，哈弗H6是信阳宏和汽车销售有限公司最为畅销的车型。截止到9月份，该公司今年已经完成1000台左右的销售订单。由于市场的需求量剧增，该公司打算将在明年开一家欧亚车城蓝标店和一家固始县4S标准店。

“我们会继续坚持‘专业专注 专家’的公司理念，无论从售前和售后都能够让顾客体验到优质的服务，提升客户的满意度。同时，希望哈弗SUV能够给更多的消费者带来驾驶乐趣和品质的享受。”黄首淦说。

坚定创优质品牌的信心

——访信阳腾跃汽车销售服务有限公司总经理刘冰



首席记者 周涛

“市场的变化源于消费者需要的转变，中国汽车消费者经过10多年汽车行业的发展，他们已经渐渐摆脱了汽车小白的角色，他们变得更懂车，未来几年，全球汽车行业将迎来汽车问世以来最动荡的时期。”在接受记者采访时，刘冰这样告诉记者。

刘冰介绍道，信阳腾跃汽车销售服务有限公司是四川野马汽车销售有限公司授权的河南省信阳地区野马汽车品牌唯一的经销商，公司成立于2015年5月21日。公司注册资金300万元，地处于信阳市羊山新区国际商城南门东侧，经营范围有：汽车销售、零部件销售及售后服务。公司是集整车销售、售后服务、配件供应、信息反馈于一体的野马汽车4S店，设有产品展示

区、贵宾接待区、业务洽谈区、客户休息区、售后服务接待区等功能区域，为客户提供专业的售前、售中、售后服务。

“在激烈的市场竞争中，面对激烈的竞争形势，我们坚定创优质品牌的信心，大力推行全体员工共同努力，在客户满意度最大化的前提下将经营效益最大化的目标。”刘冰告诉记者，公司已确立了以信阳市为中心，

辐射周边县城的发展方向。公司和二级网点共同努力，共同建立强势野马汽车品牌，深度开发客户资源，是野马汽车销售服务有限公司扩大品牌知名度、提升市场占有率的重要组成部分。收集更多的潜在客户资料，增加野马市场的曝光率，增加和客户的接触度、曝光度；通过二级网点让客户更多的了解产品品牌，提供方便的购买咨询服务；通过二级网点的地缘和人际关系，进一步推动周边市场的销售活动。公司现已有八家二级网点共同操作市场，可以利用此优势迅速打开野马汽车在信阳区域的市场。

比亚迪，众多车主的选择

——访信阳锐达汽车销售服务有限公司总经理胡忠



首席记者 韩蕾

“这次车展我们有五辆车，有SUV，有轿车，可以满足不同消费者的需求。”14日上午，在2016《信阳晚报》金秋汽车展览会上，位于舞台附近的比亚迪汽车展区吸引了不少消费者，有的正在销售顾

问的陪同下进行试乘，有的则在跟销售顾问了解车辆的构造……

“有全新五星级SUV，行业新标杆，比亚迪宋盖世版；有真7座大SUV，标配pm2.5滤镜系统的比亚迪S7；有五星级安全家轿，比亚迪速锐；有百万车主品质保证，全新第三代的比亚迪F3……”信阳锐达汽车销售服务有限公司总

经理胡忠说，“这次展出的车辆不论是从配置上，还是从价钱上看，性价比都是比较高的。”

信阳锐达汽车销售服务有限公司成立于2009年，历经7年的发展，公司成为集整车销售、售后服务、配件供应、信息反馈于一体的比亚迪4S店。公司设有产品展示区、贵宾接待区、业务洽谈区、客

户休息区、贵宾休息室、售后服务接待区和维修车间等功能区域，引进了比亚迪最新检测、维修全套专用设备，为客户提供专业的售前、售中、售后服务。同时，该公司还提供不限时间、不限地点、不限品牌的全方位救援服务，为消费者的出行提供安全保障。

“为了回馈7年来，广大消费者对我们公司的信赖，此次车展我们不仅给消费者带来了万元优惠，而且当场看车还有神秘大礼相送。”胡忠说，“希望消费者能一如既往支持我们公司。”

追求更周到的服务水准

——访信阳市瑞通汽车销售服务有限公司销售经理许轩



首席记者 韩蕾

“你看这款名爵锐腾，1.5T发动机等同别克昂科威，超高性价比，SUV的首选……”14日上午，在2016《信阳晚报》金秋汽车展览会名爵汽车的展区，销售经理许轩正热情地在给消费者介绍车辆的性能以

及构造。许轩是信阳市瑞通汽车销售服务有限公司的销售经理，车展上他忙前忙后地在为前来看车市民讲解车辆，为市民推荐性价比最高，也最适合的车辆。

信阳市瑞通汽车销售服务有限公司隶属于信阳中岩汽车，是上汽荣威名爵信阳地区特约授权双品牌经销商。信阳中岩瑞通严格按照高标准

规划，高起点建设了集整车销售、售后服务、零配件供应、信息反馈及二手车置换五位一体的现代化汽车4S店。公司不仅拥有拥有标准的销售展厅、多功能现代化客户休息室等设施，还有全方位一站式服务的售后接待大厅、维修车间、配件库等。目前整车销售品牌有荣威350、360，名爵MG3、MG6、MG GT名爵锐行、MG

GS名爵锐腾等系列车型。

“我们公司一直秉承着客户至上的宗旨，追求更加周到、细致的服务。客户有需求，我们就想办法满足，客户有标准，我们就想办法达到。”许轩说，公司每一个区域都是左右横向贯通的，视野良好，方便消费者看车，同时还有专业销售人员为消费者提供一对一顾问式服务，“我们要让每一位荣威名爵车主，都能在我们以客户为中心的服务体系中，体验到英伦管家般的细致专业，享受到SVIP级的尊崇体验！”