

## 懂车更懂你 服务赢好评

——访信阳新纪元汽车销售有限公司总经理高永萍



首席记者 韩蕾

“雪佛兰品牌入驻信阳已达9年,先后为超过10000位上汽通用雪佛兰车主带来了超乎期待的卓越服务。”14日,在《信阳晚报》金秋汽车展

上,信阳新纪元汽车销售有限公司总经理高永萍对记者说。

信阳新纪元汽车销售有限公司是河南新未来投资有限公司旗下企业之一,成立于2007年7月,主营上汽通用旗下的“雪佛兰”品牌,是信阳最早具有国际标准的汽车4S店,业务涉及整车销售、维修服务、二手车置换等方面,是上汽通用汽车三星级特约销售、售后服务中心。

“2016年,随着迈锐宝XL、全新科鲁兹和科沃兹的重磅出场,雪佛兰在中国进入品牌和产品发展的关键时期。今年下半年,雪佛兰还会强力推出多款全新及改款车型,包

括与北美同步的SUV车型和备受市场期待的性能跑车,建立富有竞争力的全系列产品阵容。”高永萍说。

好的销售离不开售后服务,信阳新纪元汽车销售有限公司因其人性化的售后和服务,在信阳市场赢得了消费者的好评。“公司倡导‘懂车更懂你’的服务理念,推广40分钟机油、机滤保养、预约服务,最大限度为客户节省时间成本,”高永萍说,“公司为顾客提供原厂配件的使用、车况保养服务系统,高资质技术人员的维修,以及24小时事故救援热线、道路救援以及保修到期前免费检测服务。”

## 价格亲民 售后无忧

——访信阳盛之润汽车销售服务有限公司总经理邢得周



首席记者 李亚云

昨日上午,在2016年《信阳晚报》金秋汽车展览会上,信阳盛之润汽车销售服务有限公司展出的绅宝X35、绅宝X25、北京BJ20等新款车型受

到了参展者的热捧。

“近3年间,北京汽车渐渐进入大家的视野,从不认识到认识,再到熟悉,直至喜爱,北京汽车越来越受欢迎。”看到展位前络绎不绝的顾客,信阳盛之润汽车销售服务有限公司总经理邢得周喜笑颜开。

邢得周告诉记者,近几年间,北京汽车深得信阳人喜爱,“这不仅缘于北京汽车品质的保证,也缘于亲民的价格和良好的售后服务。”

据了解,北京汽车3至13万的价格区间,让消费者有了更广泛的选择。为适应市场,北京汽车推陈出新的节奏

很快,近两年来,每年推出3款新款、改款车型,满足消费者需求。

除了价格亲民,北京汽车的优惠政策也很大,36期免息贷款的政策让消费者毫无压力将爱车开回家。

另外,信阳盛之润汽车销售服务有限公司在我市各个县区均设立了客户服务网点,满足客户用车需求,提供上门服务,避免客户增加后续费用。

“以人为本,让每个家庭都用得起车。服务客户,尽力满足客户需求,让大家买得开心,用得放心,就是我们全体盛之润人的工作和服务理念。”邢得周说。

## 厚道实惠是最好的回馈

——访信阳市瑞龙汽车销售服务有限公司销售副总经理李佳蕾



首席记者 李亚云

“信阳市瑞龙汽车销售服务有限公司成立于2012年2月,是奇瑞汽车在信阳市地区合作十年的授权品牌4S店。”2016《信阳晚报》金秋汽

车展览会前,信阳市瑞龙汽车销售服务有限公司销售副总经理李佳蕾首先向记者介绍了公司的概况。

李佳蕾说,2015年,信阳市瑞龙汽车销售服务有限公司实现在信阳地区整车销售业绩同比上涨35%,年营业额近亿元,成绩喜人。

据悉,信阳市瑞龙汽车销售服务有限公司现有大型汽车展厅两处,一处位于我市平桥区光明路北口处的展厅主要以经营、置换二手车为主,同时提供二手车、多品牌金融个贷业务;另一处位于信阳市312国道大柏树旁的信阳瑞龙奇瑞4S店,总营业面积超

过1万平方米。

据李佳蕾介绍,公司展销奇瑞全系车型。目前展销的重磅车型有7月26号上市的艾瑞泽7、奇瑞旗下全新紧凑型SUV瑞虎7、性价比较高的高性能中级车艾瑞泽5、经典款SUV新瑞虎3等等。“近年来,奇瑞在品质上实现了重大提升和改进,现有的车型有‘比肩合资’的实力和品质,欢迎感兴趣的朋友试驾体验。”

“相比之下,奇瑞汽车在车型配置和价格方面都有较大的优势,未来,奇瑞将继续以厚道实惠的特质给消费者最好的回馈。”李佳蕾说。

## 用心服务好每一位顾客

——访信阳信诚汽车销售服务有限公司销售总监陈光启



见习记者 郭晓雨

车展期间,广汽本田旗下即将上市的全新首款大型SUV、刚刚上市的混动雅阁、北京现代即将在10月18号上市的悦纳等车型都亮相本次车展。“为了能让客户在本次车展享受到最大优惠,广汽本田信诚店和北京现代全程店对10台特价车型进行大幅度降价,另外,车展期间所有订车客户均可享受豪华订车礼及抽奖大礼包。”昨

日,信阳信诚汽车销售服务有限公司销售总监陈光启告诉记者。

“我们广汽本田信诚店和北京现代全程店建业10年以来,拥有近2万名保有客户,这得益于我们优质的服务。”陈光启说,公司拥有北京现代和广汽本田两家集整车销售、配件供应、汽车维修、信息反馈四位一体的标准化汽车4S店,为广汽本田和北京现代用户提供全方位服务。

陈光启说,公司秉承“以诚信为本,为客户提供舒适购车环境”的运营宗旨,服务好每一位顾客,两个品牌拥有多款可以享受两年免息政策,一证申请,手续简单,审批速度快,“公司提供置换、保险、上牌、分期、交税、抵押等一站式服务,让顾客在购车当天就可以办完所有手续,将爱车提回家。”

## 借力车展 扩大品牌影响力

——访信阳鑫道专营店总经理闫裕光



首席记者 周涛

“我们的经营理念是:以销量为目标,以服务为口碑,以执行力为基础……”昨日,在接受记者采访时,信阳鑫道专营店总经理闫裕光信心满满,“在参与这次‘2016《信阳晚报》金秋汽车展览会’期间,我们会把一流的服务提供给广大顾客,下一步,我们将争分夺秒,全力冲刺年底目标。”

闫裕光说,信阳鑫道汽车销售服务有限公司成立于2013年,目前经营的车型

有:AX3、A60、A30、AX7、L60,公司拥有专业的销售和技术团队,为客户提供优质的产品和完善的售后服务,“目前销量最火爆的要数东风风神AX7,属于紧凑型SUV,内饰方面几乎全黑的布局给车内带来严肃和尊贵的氛围,中控台的设计层次感十足,空调出风口的设计很是独特,四辐式方向盘握上去手感很好,上市以来就成为了人们关注的焦点。”

“总体上来说,AX7的内饰充满了商务风。东风风神前期只有2.0L和2.3L两款自然吸气发动机可供选择,但现在又将新增一款1.4T车型,这款1.4T涡轮增压发动机也搭载于东风风神AX3,其最大功率为103kw,传动方面匹配的是一台5速手动变速箱,百公里油耗7.6L。”闫裕光告诉记者,东风风神有超高的性价比,各方面表现都处于同级别车子的中上等,因此受到消费者的一致好评。