



潮流重塑 喜“型”于色

得佳奥迪举行大型抢购会



信阳消息 (记者 王红霞)6月19日,信阳得佳奥迪4S店举行了一场年中冲量大型抢购会,全系车贷“超低利率”的方案以及别出心裁的模式走秀,吸引了到场的每一个客户。该店的销售经理刘经理在介绍A4L活动四个政策时,特别提出增值礼包、安全礼包、保养礼包、赠送礼包以及公布活动直降活动价,赢得到场嘉宾的阵阵喝彩和鼓掌。

当天的活动现场热闹非凡,信阳得佳为现场订车的嘉宾都准备了抽“红包墙”环节,还有踢球娱乐节目,让在场嘉宾积极参与其中,更是公布了空前的优惠价格,让客户感到十分开心。信阳得佳汽车销售服务有限公司总经理刘光泽告诉记者:“通过此次和隆庆祥服装义演的

活动,信阳得佳让客户体会了我们企业的文化以及独特的人文关怀,同时也拉近了与新老客户的距离。信阳得佳作为汽车品牌的合作经销商,将以诚信、务实、高效、创新的态度面对每一个顾客,争取提供高品质的星级服务。”

保养方面,奥迪A4L享受厂家提供三年不限公里的整车质保,玻璃免费换,漆面免费喷,轮胎保健康,钥匙有保障;大保养的周期需要根据车况而定,进行大保养的时候需要更换机油和三滤(机滤、空滤和汽滤),三年或六万公里可以保养六次,价位最低价后,还有真皮座椅和真皮脚垫免费送。贷款方面,超低利率,按央行基准利率首付30%起,仅需一张身份证,0手续费。

信阳中岩福特举行2周年店庆 多重大礼回馈客户



图为活动现场

信阳消息 (记者 王红霞)信阳中岩福特2周年店庆于6月18日在信阳中岩福特旗舰4S店内隆重举行,我市福特新老客户以及4S店全体员工共同见证了这一美好时刻。活动当天除了进店礼、交车礼、置换礼等多重大礼,客户们还参与了抓钱活动和抽奖环节,和中岩福特一起过生日,同时订车客户还可以亲手折飞机,谁的飞进车

里去,谁就有大礼拿回家。信阳中岩福特旗舰店负责人表示,公司将集中各种资源优势,运用到服务顾客、服务厂商的市场活动中,最终发展成为顾客赞誉、厂商信赖,并为员工提供广阔成长平台和良好发展机遇的优秀汽车销售服务企业,必将成为中原地区规模最大、设备最先进、管理最优秀、技术最雄厚、服务最完善的知名企业之一。



关注晚报车市 共建文明信阳

消费环境。信阳晚报车市工作室全力以赴为企业提供权威的报道和宣传,为广大的车主朋友提供体验平台和买车服务,为市民提供消费维权平台,倡导文明驾驶,建设文明信阳,推动汽车市场健康和谐发展。

欢迎扫描二维码,关注“信阳晚报车行天下”

参与话题互动,安全知识,安全驾驶,文明开车,文明司机等活动,各位朋友,如果遇见碰瓷儿的,闯红灯的情况,你还可以拍下不文明驾驶行为,点开“信阳晚报车行天下”微信公众号,发图,进言,我们一起为共建“文明信阳”尽自己的绵薄之力。

如果你在汽车购买、消费、使用过程中有疑问;如果你在了解汽车销售和售后的黑幕,都可以告诉我们,我们将和你一起维权,共同维护良好的市场

电话:13939742725 15637607539 邮箱:386387707@qq.com

东风风行
智享万千豪礼 荣耀100万风行

东风风行仲夏感恩限时团购

活动时间:6月25号
详情请咨询当地经销商

信阳伟业汽车销售服务有限公司
 旗舰店址:312国道与京港澳高速交叉口东100米(欧亚汽车城内)
 4S店址:312国道与羊山中心大道交叉口东100米(汽配城斜对面)
 销售热线:0376-3869838 售后热线:0376-3869795