

油耗做减法 安全做加法

2016款东风标致301 让生活有滋有味

信阳消息(记者 曹政) 2013年11月,定位“新生代品质先锋中级车”的301上市。两年多的时间,凭借“全球品质”“先锋配置”和“致雅设计”,301持续热销,树立了A级车市场的先锋地位。其2652mm超长轴距带来的舒适驾乘空间,以及免钥匙进入、一键启动、定速巡航等一系列配置,在同级当中,的确可以称得上“先锋”二字。

新春伊始,301为自己的“先锋”称号再度加码。2016年1月6日,东风标致301 2016款正式上市,搭载第三代6速手自一体变速箱与1.6L CVVT技术发动机的动力组合,增添日间行车灯、倒车雷达等配置,燃油经济性和安全实现升级。

刚刚上市的东风标致301 2016款搭载了第三代6速手自一体变速箱,搭配1.6L CVVT技术发动机,顺应了低能耗汽车发展潮流。新的动力组合对301 2016款的燃油经济性也带



来了很大提升,官方给出的数据是百公里6.1L的综合油耗。

与其他试驾不同,此次试驾的路程并不算长,也没有选择著名景点作为目的地,而是深入城市。通过各种城市路段,还原最接地气的驾驶场景,真实体验301日常的行车表现。在整个试驾途中,除了新的动力组合所带来的超低油耗,301 2016款在行车安全方面的打造,同样令人印象深刻。

秉承东风标致有口皆碑的安全品质,301搭载了四轮盘刹、四安全气囊、全系标配ABS+EBD+BA等同级最高安全配置,在安全方面同样有着先锋地位。特别是面对高速行驶的车流,301配备的ESC电子行车稳定系统发挥了可靠的稳定作用,让我们始终从容应对前方的突发状况,穿梭其中。与此同时,面对走走停停的路况,这款车的制动效果,也令人称道。



欢迎扫描二维码,关注“汽车信阳”,参与话题互动,安全驾驶,文明开车,各位小伙伴,遇到碰瓷儿的、加塞儿的、闯红灯的家伙,你还可以拍下不文明驾驶行为,戳开“汽车信阳”微信公众号,发图,我们和680多万市民为共建“文明信阳”一起声讨他!并向不文明驾驶行为“say no!”

新春购车 祝福满满

信阳东风悦达起亚送你五福临门

信阳消息(记者 曹政) 记者日前从信阳东风悦达起亚4S店了解到,从2016年1月1日至28日,信阳悦达起亚汽车4S店掀起“跨年百台 五福临门”促销狂潮活动。

据该店销售顾问介绍,活动期间,凡来店试驾的顾客即可获赠祝福满满的东风悦达起亚新春福袋,把吉祥如意带回家。此外,全系车型新年贺岁;购车最低至0首付,全系车型分期更享0利息0手续

费;扫描二维码关注东风悦达起亚官方微信,参与微信活动,有机会获取iPad mini4。活动期间,特供150台现车,台台出厂价,最高直降40000元,二手车原价置换或送终身免费保养。

一个电话 服务到家

神州准新车上门接你到店选车



信阳消息(记者 曹政) 移动互联网时代,各大商家都在比拼服务。近日,记者从神州准新车信阳店了解到,消费者只需拨个电话(0376-3381777),就有工作人员上门接消费者到店内看车、选车。更重要的是,购买一台准新车几乎可以享受新车同等待遇。

据了解,神州准新车采用了线上信息平台 and 线下实体店相结合的新模式,为消费者选车、购车、售后提供一站式5S服务。

消费者先访问神州准新车官方网站,查看最新在售车型,再到店内挑选最适合自己爱车。

“有些客户住的地方离门店比较远,还有些不知道门店所在位置,我们都可以上门去接。”神州准新车工作人员表示,只要客户拨打电话就会派人上门。

目前,神州准新车门店新到了一批高档车型,像宝马5系、奥迪A6等,店内一直热卖的本田飞度、别克凯越、起亚K2同样备货充足。与此同时,还为消费者提供了多种分期付款方案,如零首付、20%首付、50%首付三种分期付款方案,其中分期付款又可以选择24个月分期付款、36个月分期付款两种方案。

如2012年上牌的本田飞

度来说,促销价54800元,选择首付20%,36个月分期付款,首付款为12960元,月租金1528元,日还款50.9元左右。除了这款车型外门店还有更多车型供您选择。如起亚K2,现价为53800元,首付20%,还款期限36个月。首付12760元,日供仅需50元。别克凯越,首付20%,36个月还清,首付款13160元,日供51.8元左右就可以把车带回家。

消费者填完资料待审核后,最快5分钟就可以把车提回家。

公开资料显示,准新车的平均车龄约为2年至3年,车况更好、里程更短,部分准新车与新车无异。所有车辆均经过专业维修、整备,无违章纪录,无大事故车。



大众评说

我们需要的是更好的服务

张继疆

不久前,在笔者的朋友圈中,下面一段话开始刷屏:“我在信阳,对于出租司机抵制滴滴打车大罢工一事,我的评论是:你们不也是在罢工吗?路远了不拉,路近了不拉,车站不拉,医院不拉,下雨不拉,不顺道不拉!还罢工!市场经济,优胜劣汰,真正受益的是百姓。专车及Uber,车子高档,服务态度好!什么时候的士不随意变车道随意停车随意挑肥拣瘦了,再来装弱势群体吧!——求扩散!支持一切提供优良服务的人!”短短四个小时内,据不完全统计,仅笔者的朋友中就有近百人转发。而后有本地自媒体公众号作出相关链接后,阅读量和转发量也很快过万。

在这里笔者不想过多讲述孰是孰非,只想举一个例子:十多年前,笔者去上海出差,从火车站到会展中心,上车后,司机师傅礼貌地问好、问清目的地后,提出一个建议,走环城高架路程长但时间短,如果走市内直线则很可能会遇到堵车。因为笔者赶时间,所以就选择了走高架。路上司机师傅告诉记者,向客人询问清线路是公司要求,如果通过GPS监控后车辆的行驶轨迹不是出发地和目的地的

最佳线路,同时司机又遇到投诉,那么这名司机最严重将面临终身不得从事出租行业的处罚。也就是说,外地游客非常担心的“绕远路”,将得到保障。至于其他,出租车所属的公司、当地的政府部门也都制订了相当详细的监督机制和相当严厉的处罚措施。正由于此,不仅保障了消费者权益,也避免了“一颗老鼠屎,坏了一锅汤”的情况出现。

出租车往往被称作是“城市名片”,笔者也接触过不少信阳“的哥的姐”,由于职业的原因,也采访过曾拿到省市级“文明称号”的司机师傅。在笔者看来,常被网友抱怨的“信阳出租车症”,其实只是极小一部分人的个人行为,他既代表不了“出租司机”这一职业,更代表了不了信阳这座城市。然而,如果不加以规范治理,也许就会出现市场竞争中经常出现的“劣币驱逐良币”现象,到时受到伤害的,是遵纪守法的出租司机,是作为消费者的广大市民,是800多万信阳人以及信阳这座城市的整体形象。

谁来管?来管谁?如何管?办法总比麻烦多,正如广大消费者希望得到出租车提供“更好的服务”一样,作为合法纳税人,出租车司机们也可以,或者说应该得到“服务型政府”所能提供的“更好的服务”。难道不是吗?