

多方合作 互利共赢

滴滴专车联手多家企业推动特色出租行业

信阳消息(记者 刘远强 张方志)12月26日下午,北汽幻速联合滴滴专车共同举办年终冲量限时团购会。当天下午,信阳嘉汇4S店展厅内宾朋满座,近200名滴滴司机和幻速车友齐聚于此。

据了解,当天参加活动的车友均可领取举办方提供的打车红包和机油一桶,现场订车除享受优惠促销价外,还可参与多种抽奖环节。“听说加入滴滴专车可以跑出租,据说抢单多的师傅月入上万,我顺便也加入滴滴专车司机体验一把。”刚订完车的胡先生高兴地告诉记者。

信阳滴滴专车区域负责人梅燕告诉记者,自今年11月底滴滴专车入驻信阳以来,短短一个月已有上千名司机加入,滴滴专车通过快捷方便、服务周到受到很多市民称赞,未来滴滴专车将联合更多信阳知名企业相互宣传、互聚人气,将滴滴出行特色出租行业在信阳地区做大做强。

“通过和滴滴专车合作,活动当天我们成功订出车辆23台,其中加入滴滴专车的幻速车友有数十名,效果的确不错,相信以后在信阳中心城区行驶的品牌为北汽幻速的滴滴专车会更多,在市场激烈竞争的环境下,企业借用已有资源强强联合相互宣传是当前必要趋势,未来我们会与像更多滴滴专车这样的品牌企业多探索、多交流、多合作。”北汽幻速信阳嘉汇4S店总经理付先生说。

“听说两家联合举办的年终团购会有很多优惠和礼品,趁着年底我给自己添个‘小媳妇’了。”活动现场,市民朱先生高兴地说。

据悉,12月27日上午,信阳滴滴专车联手同行汽车服务3S店成立了信阳市首个滴滴会员保养驿站。滴滴会员保养驿站的成立意味着滴滴会员在今后的车辆保养中将得到更加便捷的服务,同时还能享受到会员专属优惠活动,如免费洗车、免费检测、打折优惠等。

图说新闻



12月26日至27日,信阳瑞龙奇瑞4S店推出“双旦盛惠迎新春,奇瑞年终巨惠惊喜享不停”团购活动,活动期间购车即享8重大礼,而且价格相当给力。据悉,在元旦将要到来之际,奇瑞汽车迎来了500万辆下线。图为团购会现场提车留影。 本报记者 王红霞 摄

开瑞汽车 K50S 上市会在信阳兄弟店登场

信阳消息(记者 曹政)12月25日下午,伴随着精彩的舞蹈表演,开瑞 K50S 信阳站上市发布会在信阳市工业城信阳兄弟4S店隆重举行。又值此圣诞佳节,来自开瑞汽车的河南大区金经理亲临现场,与信阳的主流媒体和开瑞汽车粉丝们共同分享了这一喜庆时刻。

作为开瑞汽车在信阳的唯一授权经销商,信阳兄弟4S店是开瑞汽车在信阳地区的唯一一家标准形象店面,总投资500万元,占地面积1500平方米,拥有宽敞明净的新车展示大厅、温馨舒适的客户洽谈区、现代化的汽车维修间,以及一批精明强干、富有战斗力的汽车销售和服务团队,致力于为信阳的广大消费者提供便捷的购车渠道和优质的售后保养服务。

作为开瑞汽车全新推出的首款7座家用SUV, K50S 专为那些注重商务、休闲等多功能实用性的城镇大家庭而打造。全车采用运动化大包围设计,外观动感时尚;其离地间隙达185

毫米,辅以205/55R16宽胎配置,抓地力更强,足以胜任多种复杂路面行驶要求;全黑内饰做工精细,搭配多功能真皮方向盘、7寸高清大屏等实用配置,使得内部空间品质感十足,宽大的车身和“3+2+2”剧院式座椅布局,充分保障了乘坐的舒适性。

K50S的上市,立即吸引了现场众多的目光,很多人纷纷表达了对这款精品车型的浓厚兴趣,在高性价比和优厚购车政策的吸引下不少人当场下单,销售异常火爆,加上当天开瑞其他几款实力车型销量,让信阳兄弟4S店实实在在地迎来了一个红红火火的好日子。

对此,开瑞汽车信阳店负责人表示,希望以K50S为代表的开瑞产品,能为用户开启美好生活带来助力。在今后的日子里,开瑞将与信阳兄弟4S店紧密携手,共同为信阳的用户提供更多过硬的产品和更为优质的服务,为全面提升开瑞市场占有率、品牌知名度、客户满意度而努力。

12月26日,北汽绅宝全新小型SUV X25在信阳盛之润城市展厅举行。活动现场,信阳首位X25车主与信阳盛之润总经理共同为新车揭开神秘面纱,精彩的现场文艺、抓现金、抢红包等活动将上市会气氛推向高潮。图为活动现场。

本报记者 张继疆 摄



12月26日,2016款景逸X5新车上市会在信阳伟业4S店隆重举行,同时该店还推出了购买风行景逸X5和景逸X3车型的享受巨大优惠以及领取丰厚礼包的活动,吸引了不少到场的准车主的参与。图为东风风行X5上市活动现场。

本报记者 王红霞 摄