

本期关注

“金九银十”信阳车市渐火爆

本报记者 张继疆

新店频开业 车展惠不停

回顾我市各品牌4S店以及汽车销售公司的发展历史,可以清晰地看到,新店开业的时间主要集中在每年的三四月份和八九月份,这在很大程度上与汽车行业的销售旺季有直接关系。据不完全统计,仅2015年九月,我市就将有三家4S店开业,两家中大型汽车销售公司开业,其中开业的两家4S店并非该品牌汽车(上海大众、起亚)在我市的首家4S店。在上半年车市整体低迷的情况下,选择在这个时间段开业的企业,无疑需要具备巨大的勇气和决心。

同样,尽管我市被定义为“四线

城市”,但小城信阳和一线城市之间,至少在汽车行业上的时间差也越来越短,例如国际知名的上海车展、广州车展,刚刚落下帷幕的成都车展,新车型的上市从最初的按月计算,如今已经变成按周计算,甚至是同步上市。例如混合动力的比亚迪唐,上市不到半个月,信阳就已现车到店;如畅销8年之久从未改款的北京现代途胜,2015年所出的全新途胜于9月5日晚在成都上市后,9月6日,北京现代信阳和润4S店就已经开始全面接受预订,而且新车到店即提。

车企的不断增多,车展也在不断

扩大规模。2013年之前,我市每年只有两次较大规模的车展,而仅2015年,我市已经举办和将要举办的车展就将超过四次,其中由信阳豫楚文化传媒有限公司举办的金秋大型车展,将于9月30日至10月2日在市百花会展中心举行。作为我市一年一度的唯一室内大型会展,展会将启用百花会展中心4个室内展馆,总面积约15000平方米,届时约有30个汽车参展品牌,百余款车型,涵盖各个车型领域,应有尽有,将以全新的展会形式为大家呈现一场与众不同的超级车展盛宴。

在传统的农业社会中,十月是收获的季节,是收藏的季节,因此也是人们手头比较充裕的季节。进入现代时代,尤其是自“十一”黄金周设立后,九月和十月,成为人们乐意花钱、消费的季节。这个时候恰好人们的消费心理比较松动,所以构成一个相比于其他月份的比较高的购买力,所以这两个月的消费额会明显高于其他月份,这就是一个“金九银十”的现象。从最初的房地产市场,到如今“金九银十”已经成为了各行业商家形容每年一度销售旺季的通用语,似乎不管市场现状如何,金九月银十月都会如约而至。而上半年车市整体低迷,也许会在未来的一两个月中,一扫而空。

公车改革或拯救低迷车市

9月7日,广汽传祺信阳骏海旗舰店在其公众号上推出了“教师节 公务员购车专场”的宣传广告。2015年,作为公车改革的收官之年,无论是二手公务车的拍卖,还是新车购买,在离年终还有100多天的时候,各种优惠措施尤其能刺激市场。记者在我市车市发现,公车改革已经成为刺激市场增量的一大主要因素,便宜、车况又好的二手公务车也将成为下半年二手车交易的一大亮点。部分品牌4S店里公务员群体购车数量占比达到近三成,甚至帮助4S店平安度过七八月淡季,更有望在下半年带来新增长点。

“近两个月我们针对公务员买车有3000元以上不等的专项优惠款,而且按揭置换都有不同优惠,所以近期买车的公务员占比超过三成。”记者从北京现代、福特、广汽传祺等4S店获悉,在上半年车市环境不好的情况下,公务员购车需求的增长成为了淡季亮

点。记者了解到,在八月、九月份,针对公务员专门定制的团购专项优惠活动不下二十场,日系、韩系、欧美系和本土品牌集体搅局,甚至有品牌专门针对公务员举办“夜场订车”活动。

在记者对本地4S店的调查中发现,在大众、别克、北京现代经销商每月公务员购车占比也有近两成。本土品牌中,广汽传祺针对公务员购车的高额外补贴,“本土”的口碑也吸引了最高占比达四成多的公务员购车业务量。

本地汽车经销商告诉记者,公务员与非公务员的消费者其实是一样的,只是近期因车改所以才有针对性的优惠,一旦这股热潮过去,公务员购车优惠又会没有了,而且未来几个月本地针对公务员个人前来购车的优惠逐渐减少,大多以单位定点团购为主,所以务必抓住机会,近期入手较佳。



欢迎扫描二维码,关注“汽车信阳”,参与话题互动,安全驾驶,文明开车,各位小伙伴,遇到碰瓷儿的、加塞儿的、闯红灯的情况,你还可以拍下不文明驾驶行为,戳开“汽车信阳”微信公众号,发图,我们和680多万市民为共建“文明信阳”一起声讨他!并向不文明驾驶行为“say no!”

我们致力打造信阳地区第一互动购车平台

我要报名
18236279209

我来帮

看车、购车、汽车维权

加入购车帮
你可以

1 了解意向
车型底价

2 一人享受
团购价格

3 媒体解决
购车纠纷

4 购买经济
实惠装具

5 购买独家
买新新车



欢迎加入信阳日报车友联盟
QQ群:147889960