



A2 2015.8.28 星期五

首席编辑:刘方 创意:夏丹 质检:臧华

豫商大会·信阳时间

信阳晚报



“河南发展,豫商发展,是我最大的心愿”

——访河南省豫商联合会会长陈义初

本报记者 时秀敏

8月27日下午,河南省豫商联合会会长陈义初一下火车,顾不上舟车劳顿,就立即召开豫商联合会秘书处工作会议,对28日开幕的第十届豫商大会进行细节上的讨论和安排。会议间隙,他接受了本报记者的专访。

“一定要改变世人对河南的错误认识”

“豫商是改革开放的产物,是吃苦耐劳的河南人打拼的产物。而我们做的工作是什么呢?就是将埋在沙子里的‘金子’挖出来,放在一个比较好看的盘子上,让世人去认识它。”说起豫商,陈义初侃侃而谈。

祖籍宁波、生于上海的陈义初在河南生活了40多年,已将自己视为“河南人”。十年前,一次偶然的上海之行,让他与豫商以及豫商事业结缘。

那是2004年7月,时任河南省政协副主席的陈义初受邀参加上海河南商会成立仪式,对豫商群体有了新的认识。也是从那时起,他牵头组织对上海、广东、北京的河南籍企业家进行调查研究,从而更加坚信,在全国各地都有很多成功的河南企业家。从此,他就专心关注这个群体,十年如一日。

“我们一定要改变世人对河南的错误认识。”陈义初说,时至今日,很多人仍认为河南是个落后的农业大省。实际上,河南的经济总量已经排到了全国第五位。河南出了很多重要的企业家,在外打拼的河南企业家群体已经成为当地一支重要的经济力量,这一点也没有被世人所认识。而改变这种错误认识,正是陈义初致力于推动各地成立河南商会,并组织创办豫商大会的初衷所在。

“我们总结的‘草根成长、信用为本、行商无疆、传承有脉’的豫商精神是豫商群体的真实写照。豫商是为中华民族伟大复兴作出贡献的一支重要力量,他们创造了许多骄人的业绩和辉煌的成就,让世人对河南刮目相看。”陈义初自豪地说。

“让豫商大会越来越有吸引力”

“历史上,商会由来已久。但是在社会主义市场经济条件下,商会到底怎么组织、怎么运作以及怎样做到有利、有理、有节,都是新时期的新问题。”面对记者工作有什么困惑的提问,陈义初感慨地说。

遇到问题,不断地解决,并用实践来检验,这正是河南省豫商联合会的工作原则。比如,2004年开始推动商会建设,两年后才召开第一届豫商大会,2007年第一次推出了“5+2”经济活动,2008年才成立河南省豫商联合会。再比如每年都在固定的时间召开豫商大会,参会代表自行承担会务费用,在中西部地区,这种机制只有豫商一家。可以说,无论是形式逐步多样化,还是内涵的不断拓展,都是实践出真知。

“十年来,我们做的最大的工作就是不断地推动全国乃至世界各地的河南籍企业家联合起来,成立商会。”陈义初介绍,截至目前,河南省豫商联合会已促成国内134家河南商会正式成立,中国内地除西

藏外,各地都成立了豫商组织,同时联络了欧洲、北美洲、大洋洲的20余家海外河南商会(同乡会)。

风雨十年,豫商大会规模越来越大,层次越来越高,成效越来越好,影响力越来越广,其魅力来自哪里?

“每次豫商大会,我们都是在分析当前经济形势,给豫商提供了很多启示性的东西,让豫商大会越来越有吸引力。”陈义初认为,豫商大会在制度设计上,不但为豫商提供了了解举办城市的发展情况和招商项目的舞台,也提供了大家互通有无、建立友谊、加强合作的机会,尤其是在主题论坛、分论坛的安排上,都结合当前的经济大势,给豫商们提供了可以参考的建议。今年,大会就“互联网+”、资本融合和产业链的形成等举办一系列的分论坛,都会让参会者受益匪浅。

“看到那么多河南企业家成功了,在经济瞬息万变,或者世界金融危机情况下顺利渡过了危机,尤其是积极回馈桑梓,为河南做贡献,真是由衷的欣慰。河南的发展,豫商的发展,是我最大的心愿!”

“要让数字变成现实”

豫商大会是个重要的平台,为在全球打拼的广大豫商了解河南,加强与河南的联系起到了重要的作用。而对举办城市来讲,则面临着两个考验。

“第一个考验就是办会能力的考验。要成功举办豫商大会,‘功夫在会外’。”陈义初说,本届豫商大会期间,将有40多个项目签约,合同金额有望突破360亿元人民币,这是信阳市委、市政府从6月份开始积极走出去、请进来的结果,尤其得益于北京、南京、广州、成都、深圳等地招商推介及项目对接会的成功举办。这是在当前经济形势下,招商引资的一个好方法。

“第二个考验是接待能力的考验,包括硬件、软件两个方面。”陈义初说,2007年第一次“5+2”经济合作活动在信阳举办时,信阳接待条件十分有限。当时,会议需要一个投影仪,却解决不了,只好从郑州临时调了一台。但经过7年多的发展,信阳早已今非昔比,不但在硬件上发生了这么大的改变,而且城市文明程度越来越高。豫商大会的召开就是一个“检验棒”。

“最关键的是,要让数字变成现实,切切实实为信阳的发展和老百姓生活水平的提高作出贡献。”陈义初说。

本届大会无论是参与的人员、洽谈的项目,还是预期的数字,可能都是历届最高值。但怎样才能扩大和巩固大会成果,“让数字变成现实”?陈义初开出了“药方”。

“第一是先做好现成的项目,政府和企业家双方共同努力,真正让签约项目落地生根。第二是在此基础上,延伸、提升战略合作,让更多的商会和企业家来关心、支持信阳的发展。”

陈义初说,信阳应抓住机遇,和某些重要的商会和企业家建立战略合作关系,特别是一些有条件的县、区,“比如,贵州河南商会的会长王茂地在商城搞了几万亩的林地,效益非常好。像这样的项目,能不能扩大规模,林地产品的深加工和产业链的延伸不能再做一些工作,这都是我们应该考虑和研究的问题。”

信阳变化大 期待有合作

——访澳大利亚河南中原联谊会会长阎兴

本报记者 黄铎

“我是第二次到信阳,这次来信阳,我感觉作为地级城市,信阳城市面貌变化非常大。”昨日上午,澳大利亚河南中原联谊会会长阎兴在接受记者采访时说。

已经连续参加过七届豫商大会的阎兴表示,豫商大会已经成为会聚天下精英、共襄合作盛举、助推中原崛起的重要平台。此次豫商大会在信阳举办,对于参会的客商来说,是一次机遇,也是一个交流、沟通的平台,能为大家带来更多的合作机会和更好的投资环境。

阎兴认为,商业的交流需要互补,不仅要引进来,还要走出去,寻求更大的合作,才能拓展更大的事业。作为一个从事矿产

开发的商人,阎兴说,早在2008年,他就在新县投资30多万元建了一所希望小学,这次来信阳参加豫商大会,他还要抽空到新县希望小学去走一走,看一看,了解一下山区学生的学习生活状况。

阎兴说,提到澳大利亚,大家熟知的都是悉尼、墨尔本、维多利亚。然而今天,“西澳”这个词眼,开始越来越多地被人们知晓。阎兴工作的地方就在西澳州,西澳州在澳大利亚联邦中是地理面积最大的州,矿产资源极为丰富,正期待着和豫商合作,“我希望借此次豫商大会,对信阳的经济发展、矿产资源等有更深入、更全面的认识,也希望通过实地考察和了解后,争取与信阳共发展。”

“回馈信阳是我的责任”

——访北京河南企业商会会长、天明集团董事长姜明

本报记者 马迎春

“信阳真不愧是宜居城市,作为一个信阳人,我感到无比自豪。”如约见到姜明时,他感慨道。已过不惑之年的他,给记者的第一印象是年轻、充满朝气。

作为北京河南企业商会会长,天明集团创始人、董事长,姜明法学博士毕业。1993年,他靠着区区一万元的资金,创办了天明广告公司,“打造百年老店”是他的奋斗目标。创业二十多年来,他的企业从单一的广告公司,发展成为涵盖地产、广告、投资、物业、酒店、园林六大领域的集团公司,如今,在北京、上海、香港、郑州等地建立了13个分公司。

在接受记者专访的过程中,姜明一再强调,做人要有责任心,做事要诚信。他认为,一个不讲诚信的企业,无法长久,更做

不成百年老店,天明之所以在二十多年间做成国内名企,靠的就是“责任”“诚信”这四个字。

他认为,这次豫南商会在信阳举行,是对信阳工作的肯定、支持和认可。他说,近年,信阳市委、市政府很重视商业的发展,分别多次走访各地商会,招商引资,信阳目前是商业发展的大好时机,后劲十足,潜力很大,是投资兴业的好地方。

“无论我走到哪儿,我都会自豪地说我是信阳人。热爱信阳、宣传信阳、投资信阳、建设信阳、回馈信阳,是我的责任。”谈起对家乡信阳的感情,姜明很激动,“我从2005年开始投资信阳,下一步我们将与鸡公山管理区合作,在鸡公山建立嵩山会所、中国手拉手鸡公山夏令营基地等,以后商会上有好的项目推荐,我还会继续支持、合作。”