

## 车市动态

## 100分钟斩获402台车订单

北汽绅宝逆袭河南 信阳站完美收官



信阳站活动现场

信阳消息(记者 张继疆)8月22日,第一届北汽绅宝中原购车节暨厂价直销会圆满落幕。活动当天郑州主会场100分钟共斩获298台车订单,包括信阳在内的各分会场共收获104台订单,活动总计402台订单逆袭河南淡季车市。

活动期间,史无前例的抄底特惠价,以及全系车型购车节专享的优惠政策,空前巨惠,受到车迷朋友的一致热捧。专业的销售人员耐心地为每一位顾客介绍着全系车型的特色和不同的优惠力度,无论是金融政策还是车型配

置都不在话下,旨在把最优质的产品介绍给每一位顾客。升值礼、签到礼、置换礼、订车礼、叠加礼、抽奖礼共计六重幸运礼和全场互动礼、万元旅游基金等多重豪礼,当天豪礼送不停,客户拿到手软,各种活动乐翻天。



欢迎扫描二维码,关注“汽车信阳”,参与话题互动,安全驾驶,文明开车,各位小伙伴,遇到碰瓷儿的、加塞儿的、闯红灯的家伙,你还可以拍下不文明驾驶行为,戳开“汽车信阳”微信公众号,发图,我们和680多万市民为共建“文明信阳”一起声讨他!并向不文明驾驶行为“say no!”

Duang!  
“唐”来了

作为全球首款三擎四驱双模SUV,比亚迪唐自上市以来,一直占据新能源SUV话题榜,并迅速赢得消费者关注认可。8月22日,记者从信阳锐达比亚迪4S店了解到,目前唐现车已到店,并全面接受预订。  
本报记者 王红霞 摄



8月29日等你来哟

## 信阳骏海4S店

拟举办“传祺大型音乐啤酒烧烤会”

信阳消息(记者 刘远强)为感谢广大车友长期以来的支持与厚爱,8月29日夜晚,信阳骏海4S店将举行“传祺大型音乐啤酒烧烤会”。活动将从18时开始至22时结束,除音乐美食外,还将有时尚香车欣赏、比基尼美女互动、大型汽车促销等活动。

活动当天,所有订车客户均可享受交100抵1000元现金反馈的优惠,现场订车还有机会抽取液晶电视等豪华大礼,缴纳定金即有机会抢到活动特价车型,现场特惠车型还可享受8.5折优惠。此外,老带新客户另送基础保养一次。所有参与现场活动互动的客户均有礼品相送,活动当天,只要到店均可获得精美礼品一份。

## 野马汽车信阳腾跃店

将举行开业预热团购会

信阳消息(记者 曹政)近日,记者从野马汽车信阳腾跃店了解到,为庆祝野马汽车进入信阳市场,为9月中旬开业做预热,该店将与8月29日上午在店内举行“开业预热团购会”活动,届时,一大波优惠政策将惠及野马客户。

野马汽车信阳腾跃店销售顾问告诉记者,活动当天会有六重好礼:进店礼,进店即送精美礼品;互动礼,参与互动就送礼品;订车礼,订车除享优惠政策外更享100意向金抵100现金;回馈礼,订车客户除享以上优惠外,再享抽红包礼;置换礼,置换客户更享厂家补贴5000元礼;分期礼,分期可享免资料费,一张身份证轻松提车。

北京现代售后  
满意度再创佳绩

信阳消息(记者 张继疆)全球权威性评测机构J.D. Power亚太公司在前不久公布的《2015年中国汽车销售满意度调研(SS1)报告》中,北京现代凭借优异的服务水平,以812分的总成绩登顶榜首。而在近日公布的《中国汽车售后满意度调研(CSI)报告》中,北京现代凭借出色的售后服务体系,位居J.D.Power 2015年售后服务满意度研究主流车市场第二名。

J.D.Power的中国售后服务满意度研究(CSI)在汽车行业售后服务满意度调研中有很高的权威性,主要通过五个衡量因子确定总体售后服务满意度。五个因子(按重要性排序)包括“服务质量”(22%)、“服务后交车”(20%)、“经销商设施”(20%)、“服务顾问”(19%)和“服务启动”(19%)。2015年中国汽车售后满意度调研(CSI)报告主要针对拥车期为12个月~36个月的车主人群,他们在过去6个月对于授权经销商服务部门维修或保养服务的满意度调查。

记者从北京现代信阳和润4S店了解到,北京现代一直把提升客户满意度作为提升品牌力的工作重心,通过售后服务方面持续的努力,不断强化服务意识,打造品质服务,将提升客户满意度落到实处。此次,北京现代售后服务满意度调查的排名相比去年大幅提升3个名次,表明了消费者对北京现代产品品质的信赖,和对售后服务能力和水平的充分认可。

同时在提升客户体验的道路上,北京现代也从未止步。北京现代已启动了车间自动化系统,全方位提升维修效率和客户感受;搭建线上保养服务平台,增加服务形式和支付方式为客户提供实惠、便捷的维修服务;2015年上半年导入全球统一的现代客户服务品牌blue members,为客户特别提供6+1尊享客户服务,以及丰厚的会员积分奖励计划,进一步提升客户体验。