

立足本地特色 严把招商“四关”

新县招商引资成效凸显

信阳消息(郑朝良)近年,新县大力实施“项目带动、工业优先”战略,坚持以“山水红城、健康新县”为发展定位,以医药制造、农副产品加工、电子信息及文化旅游为招商重点,严把招商“四关”,凸显招商成效。

严把企业“考察关”。根据国家产业政策,结合新县自身优势,借助统战、工商联及商会、协会的桥梁纽带作用,以“光彩事业信阳行”后续招商为抓手,充分利用九洽会、第九届中博会、豫商信阳行、新县回归人士项目恳谈会等节会活动,进一步拓宽招商渠道。对有投资意向的客商,由县领导带领相关职能部门赴企业进行实地考察,与投资客商面对面洽谈,提高项目引进的实效性。

严把项目“初审关”。坚持“科学招商,环境优先”的原则,立足新县红、绿资源,牢固树立“红色引领、绿色发展”理念,走生态立县、快速持续发展之路,重点引进高质量符合新县主导的健康产业。针对项目立项批复、规划选址、土地预审、环境影响评价等资料进行初审前期把关。

严把入驻“评审关”。对外来投资项目严把准入评审关口,在评审中,对洽谈、拟签约项目的产业状况、投资强度、土地利用、节能减排、地方贡献值等方面进行综合评估,及时拿出评审意见提交县招商引资评审会审定,坚持理性招商,进一步提高招商引资的质量和水平。

严把政策“兑现关”。坚持以“一切围绕项目转变,一切围绕项

目实干”为原则,出台了《新县招商引资优惠政策和奖励办法》,在项目用地上,按照投资额度、税收贡献、发展前景等给予不同层次土地优惠政策,鼓励投资者扩大投资规模。全面落实招商引资各项合同条款和承诺事项,及时兑现奖励扶持政策,对达到奖励扶持条件的项目,由投资者提出书面申请,招商等相关部门审核后,提交县政府研究,落实奖励扶助资金。通过以信用求信任,以诚信感召客商,吸引客商来新县投资兴业。今年以来,共签订亿元项目2个,分别为总投资9亿元的光伏发电项目和总投资1.8亿元的黄金羊养殖及羊系列食品深加工项目。正在跟踪对接项目为商务中心区建设、金兰山旅游开发、农副产品深加工、社会养老服务等7个。

依托林地资源 发展林下经济

罗山县东铺镇巧把副业变富业

信阳消息(曾楠)栗树吐露着花蕊,绿得肆意,林间散养的白鹅嘎嘎叫着四处觅食……6月17日,在罗山县东铺镇黄湾村黄后组,村民李文田指着一大群正在林间觅食的白鹅向记者介绍:“这2000多只鹅苗都是通过政府扶贫贴息贷款购进的,有了它们今年家里两个孩子上大学费用就有着落了!”

近年,东铺镇依托沿淮林地资源丰富的优势,瞄准现代农业发展方向,不断调整产业结构,以打造立体种养综合农业集群为目标,采取组织引导、示范带动、扶贫开发等多种措施,将发展林下经济作为继该镇现代高效农业和休闲观光农业之后的另一项助农增收举措。

“在林地里搞养殖,节省了饲料,畜禽活动空间大,发病率低,肉质也较好,产生的粪便还是林地上的有机肥料。”李文田给笔者算了一笔账,在自家20亩栗林做养殖场养了2000只鹅,成本降低60%,鹅价格却翻了近2倍。鹅吃虫子,鹅粪促进栗树生长,每亩板栗挂果率又至少增加5%以上。

看到林下种养实实在在的效益,附近龙泉、林寨、杨店等村的村民也纷纷行动,利用周边丰富的林地资源散养家禽,套种林下作物。目前,全镇发展林下经济3100余亩,带动农民200多户,每户人均增收在2000元以上。



近日,新华社一行5人到平桥区长台乡长台村采访已98岁高龄的抗战老兵胡利东。在3个多小时的采访中,胡利东老人向记者讲述了其在抗日战争、解放战争中的传奇经历。老人从军10余年,参加大大小小战役几十次,负伤8处。图为采访现场。 徐向伟 摄

秘密调查师

卧底



永城 著

没过两年,领导又说:成功的民营企业,兼并效益不佳的国有企业,应该鼓励!

长山镍业,距前进镇一百五十公里,现成的大国企,现成的连年亏损,黄总则是现成的成功民营企业。2010年夏天,长山镍业也姓了黄,成了金合公司的子公司。黄总果然功夫了得,连俄国人都瞪眼:两千万人民币的收购额,变戏法似的就到了手,烦琐的章程和手续,没俩月一切搞定。这就是“关系”。中文翻译瞪圆小眼拼命张大嘴,用口形向俄方代表强调这两个字的重要性,好像嘴里含着金元宝。在中国做生意的老外

都知道“关系”,简直就像如来真经——看似有理,表面浅显,实则深奥,法力无边。

米莎集团,俄罗斯的大型上市公司,早看中了长山镍业。米莎集团的主业是在俄国加工钢铁,镍盐是重要原材料,在西伯利亚也有镍矿和镍厂,可产量有限,供不应求。在不太远的地方再弄个镍加工厂,设备不能太落后,政局不能太乱,工资还不能太高。中国吉林,21世纪的理想选择。

米莎能源早在2009年就找到长山镍业。别看长年亏损,国企却有国企派头。合资谈判拉锯扯皮,距达成共识远隔千山万水。没想到2010年秋,突然冒出个叫金合的民营公司,一口竟然把长山镍业吞了。柳暗花明,谈判突飞猛进。民企老板小学文化,可宰相胸怀,将军魄力,火速与国际接轨,只要听到“与时俱进”或“国际惯例”这种字眼,什么条件都肯答应。两个月不到,合同签了,长山镍业成了中外合资。金合用土地厂房入股,米莎用美金入股。金合的黄老板何许人也?二斤伏特加面不改色。胖手一挥,长山镍业再占几十亩地盘。中国卧虎藏龙,俄国人也不能示弱。又两个月不到,三千万美金投资到了位。长山合资上了报纸电视,成为地

市中外合资的模范企业。黄老板的奥迪A6也换成了奔驰S500,更上一层楼,“成功”得无以复加。

领导又说:不能只看着家门口,要向全国发展。黄总的伯乐,总能给黄总指出新的方向——南方,上海滩,通向世界的窗口。不能在长山合资一棵树上吊死。黄金龙也明白,这是领导的策略。调虎离山,省得老虎真的成了大王。上海一马平川,虎落平原被犬欺。好在三千万美金在手,领导还是客客气气。其实多余,多少年的铁哥们儿。黄金龙别的不懂,懂的就是义气。

2011年新年新气象,金合上海分公司开张大吉。万事开头难,难就难在人力资源上。既然要开辟新市场,业务员少不了。长山的老员工懂产品,可没见过世面。不会说几句洋文,怎能到上海滩立足?会计得用长山的老人,行政可得招新的,借口最现成——老的不懂洋文!黄老板不懂洋文,也不太懂业务,可他是老总。招聘的日子,自然少不了他。

黄总走进“金蛋”大厦。大堂一片金黄。电梯也是金色的,看着都喜气。电梯停在18层。公司里地方不够,面试的人都挤在电梯口。黄老板故意不摘墨镜,大摇大摆往公司里走,好像华容道的滑车,不让路就能把谁碾死。老板得有老

板的派头,可老板也要关心未来的新员工。墨镜有墨镜的好处,看不出眼睛在瞅谁。这一瞅不要紧,那个短发女生是谁?

黄总记人过目不忘。至少对漂亮女人过目不忘。他还记得那可人的声音:“这是苹果派。甜,不过是无糖的。”

二

思梅走出“金蛋”,仰头看陆家嘴那些林立的高楼。这些高大的玻璃怪物,就好像一夜之间从地里冒出来的笋子。这想法让思梅有些意外。小时候的事情,她是难得想起来的。

笋子是童年常见的,小学后墙外就有一片竹林。春夜一场雨,笋子纷纷撑破土皮,一下子冒出很高。她喜欢雨后翻动新土的气息。然而记忆里童年的气息,似乎只有这一点。如果极力回忆,还有试卷上新鲜的油墨气味。仅此而已。听别人说起过母亲身上的气息,她却记不得闻到过。

或许正因如此,童年才过得极快,连同少年时代,没留下多少痕迹。更真实而完整的记忆,似乎从上海开始。初次来到这座城市,大概是十年前。