

“平价超市惠万家”系列报道(下)

解决了菜农难题 畅通了蔬菜销路



平价超市内,琳琅满目的菜品,低廉的价格,市民忙选购。本报记者 买祥发 摄

本报记者 王洋 马依钊

核心提示

传统农贸市场环境的脏乱差,马路市场上令人厌烦的讨价还价,还有旱涝天气影响下让人惊叹的高菜价……面对这些,市民的菜篮子始终拎得不太舒心。另一方面,由于信息不畅和滞后,一种蔬菜价格普遍升高后,农民跟风种植,本以为能卖个好价钱,最后却可能是丰产不丰收。“菜篮子”一头连着菜农,一头连着市民,价低菜农叫苦,价高市民受不了。“菜篮子”工程如同一个巨大的天秤,市民、菜农则是秤上两个砣,此起彼伏,如何平衡?做法是农超对接,“安民、富民”两手抓。

核心新闻

菜园子直通“菜篮子”

“把米饭煮进锅里再出门买菜,拎着新鲜蔬菜回家,等你把菜做好,饭也熟了。家门口的平价蔬菜超市可真方便。”25日上午11时,在西亚和美商业股份有限公司报晓新村店的平价蔬菜区,家住报晓新村的朱丽萍女士正在选购黄心菜。“要搁以前我可不敢这身打扮就出门,农贸市场横流的污水会把拖鞋弄脏的;更不敢锅里煮着饭才出来买菜了,到这个时间点儿,哪家农贸市场还有新鲜便宜的蔬菜啊。”朱女士调侃自己穿着睡衣和拖鞋就出来买菜,自嘲之外对平价蔬菜超市的喜爱之情溢于言表。

的确,近段时间以来,平价蔬菜超市因其绿色无公害、基地直供价格廉、厨房一站式购物等优势迅速“俘获”民心。27日上午7时50分,位于北京南路豫丰蔬菜平价超市

还未开门营业,门外已经聚集了大批赶早市的市民,“这里的菜是真便宜。”“我也是听别人介绍才过来的,价格确实低。”关于菜价的讨论不绝于耳。

平价蔬菜超市的蔬菜真能比农贸市场、早市还便宜?这里的营销部经理胡雪松给记者算了一笔账:“传统渠道中,地头、一道菜贩、二道菜贩、运输司机、零售小贩……这些流通环节,都需要层层加价,最后转移到消费者身上。现在我们通过农超对接,由豫丰蔬菜专业合作社整合全市基地、菜农资源,签订供销合同,菜园子直通‘菜篮子’,少了流通环节,价格自然降下来了。我们平均菜价低于市场零售价0.5元以上,仅此一项便可为广大市民日均节约4万元左右。”

菜园子直通“菜篮子”的好处显然不只

在价格方面。通过农超对接,苦练内功,实施标准化生产和无公害生产,着力提升农产品质量,整合资源丰富农产品种类,呈现在消费者面前的就是调味品、猪肉、羊肉、鸡蛋……厨房所需的任何原材料都能在这里找到,循环播放的基地种植、养殖宣传片,更是让购买的市民买得放心、吃得安心。

购物选择权在消费者手里,如何选择?货比三家消费者自然心里有了数。“我家在羊山新区,开了个家庭食堂,以前东奔西走比价、买菜很辛苦,现在在这里,厨房需要的原材料都能找到,而且价格便宜,像外面这种葱价格都在2元多,这里才1.68元/斤,他们从源头上把握蔬菜质量,我就有信心保证我所做出来的菜品的质量。”市民叶女士告诉记者。

延伸新闻

农超对接 菜农丰产又丰收

今年是个暖冬,而对于浉河区双井办事处豫丰蔬菜专业合作社的菜农来说,心里更是暖融融的。虽然临近春节,这里的蔬菜大棚依然是一派繁忙景象,一筐筐刚从地里摘下来的西红柿、辣椒、白菜等“整装待发”,准备运往市区各个平价超市。这正是农超对接项目,为广大菜农搭建致富快车。

作为豫丰蔬菜专业合作社的理事长,胡修军也经历过菜贱伤农的痛苦。2010年秋季,合作社种植的西红柿喜获丰收,本以为会是个丰收年,但让他想不到的是,西红柿

拉到蔬菜批发商那里,价格活生生被压低了一角。不卖,就要烂在手里;卖了,其实不赚钱。从那时开始,胡修军就想着做平价超市,通过农超对接,使菜农生产的蔬菜直接从田间走上超市的货架,既解决市民吃菜难、吃菜贵、不新鲜的问题,又解决菜农难以预测销售市场的后顾之忧,使农户种菜不再愁销。2013年信阳市人民政府专门出台的《关于推进平价商店建设工作的意见》,正好给了他机会。

随着我市中心城区10余家平价蔬菜商店的运营,豫丰蔬菜专业合作社的菜农只需

一心种菜,不再为市场发愁了。“通过农超对接,我们把土地流转给合作社,合作社聘请专业技术人员制订各类蔬菜的标准化生产流程,指导我们按照统一的标准化流程进行蔬菜的种植、除草、病虫害防治、采摘等。同时,构建信息平台,实现信息资源共享,合理调整种植品种,避免了大家一拥而上的盲目性。菜种好了,他们上门来收,不再需要我们自己跑腿卖了,不但省事,而且不用担心销路问题。”双井办事处菜农一边摘着新鲜的蔬菜一边说道。