

“单独二胎”政策放开,生不生?

年轻夫妇理性看待 生与不生各有考量

信阳消息 (记者 马依帆) 近期,“单独二胎”政策颇为引人关注。《中共中央关于全面深化改革若干重大问题的决定》提出,坚持计划生育的基本国策,启动实施一方是独生子女的夫妇可生育两个孩子的政策。由此,符合政策规定的夫妻到底要不要生育二胎成为街头巷尾热议的话题,生与不生都有他们自己的看法和理由。

生:一孩儿孤独,两孩儿刚好

女孩儿对着芭比娃娃自言自语,男孩儿接着变形金刚独自玩耍,家长忙于工作,无暇整日照看,鲜有兄弟姐妹,缺少同龄人的陪伴,这是很多“单独”或者“双独”家庭的孩子们都会面临的成长状况。“家里只有他一个孩子,也没有表亲小伙伴,3岁的儿子就只能自己一个人玩耍。”有感于孩子孤独成长,“单独二胎”政策的放开让符合该政策的市民孙琳琳非常高兴。昨日,接受记者采访时,她和丈夫一致表示会要二胎。

不生:精力和财力成生育二胎阻碍

从孩子呱呱坠地到入学接受教育,

再到毕业求职、成家立业,如今,养育一个孩子需要父母付出太多的金钱和精力,而这也是受访的多数年轻夫妇不愿意生育二胎的主要原因。“现在孩子慢慢长大了,父母也渐渐衰老,‘养儿防老’嘛,我们现在应该把更多的精力投注到父母的身上了。因此,即使是政策允许,也不会考虑生育二胎了。”今年33岁的赵莉是一名护士,比她大一岁的丈夫是我市最早的一批独生子女,两人育有一个10岁的儿子。五六年前,因为有感于儿子的生活过于孤单,他们曾有过生育二胎的想法,但是当时的生育政策并不允许。如今,政策层面的问题解决了,可是“上有老下有小”的家庭状况,却让他们对生育二胎望而却步了。

再作考虑:由于父母支持,尚需谨慎考量

27岁的曹敏有一个女儿,将满3岁的孩子活泼可爱。“可爱是真可爱,可是照顾起来也是真让人操心。”曹敏说,从孩子的奶粉、尿布、头疼脑热再到早教、上幼儿园,除此之外,身为小学教师的她还要兼顾自己的教学工作。这几年她几乎变成了一个“超级辣妈”,一个孩子

已经消耗了她很多的精力。“单独二胎”政策放开之后,她的爸爸妈妈和公公婆婆可高兴坏了。“这几日,他们天天做我和老公的思想工作,鼓励我们再生一个。”因为曹敏夫妻二人都是独生子女,所以老人们特别希望他们能够再生一个孩子,对此,曹敏表示,“我们夫妻俩是不想再生了,但是也不忍心违背老人的意愿,还会再认真考虑一下的。”

市人口计生委:“单独二胎”政策目前还没人咨询

22日上午,记者从市人口计生委了解到,我市“单独二胎”政策的具体实施办法和细则还需等省人大完成相关法定程序后才能确定。“自本月15日该政策公布以后,我们还没有接到一个相关的咨询电话。而以我市去年开始试行的‘双独二胎’政策为例,该政策试行一年多以来,仅有100多对夫妻递交申请。”据市人口计生委宣传科的戴女士介绍,由于传统生育观念的转变,以及生养孩子成本和压力的增加,大多数政策覆盖范围内的年轻夫妇不会生二胎,因此,“单独二胎”政策在我市的影响范围有限。

彭清敏:爱管“闲事”的热心人

本报记者 刘方 见习记者 韩蕾

“我最近接到了从兰考打过来的电话,说他的儿子王青龙要结婚了,感谢我当年帮他儿子找回来。其实也没啥,人找回来就可以了。”昨日上午,记者在大拱桥社区居委会见到彭清敏时,她正在跟居委会工作人员说着所在的十五组最近几天发生的一些事儿。

用胆识找回深陷传销的小伙儿

找回王青龙这件事要从2011年9月17日说起,那时的彭清敏已经当了6年的五星办事处大拱桥村十五组组长,这一天一位瘸腿的中年男子,被当地的居民带着,找到了彭清敏,并哭着对她说:“我从兰考来这找我丢了20多天的儿子,听说是被传销的人扣押起来,失去了人身自由,可是信阳这么大,我人生地不熟的怎么找呀?”彭清敏听了之后,心里很不是滋味,忙着安慰他说:“别难过,振作起来,我们一定会尽全力把他找回来的。”

说着彭清敏就拿起手机,找小巷里租房房屋房东的电话号码,一个一个地问,看谁家住过传销人员。就这样打了几十个电话,当得知一户居民家中住过传销的人但是被房东赶出来之后,彭清敏就亲自登门,告诉房东自己有远房亲戚的儿子,被传销人员扣押了,想找房东帮忙找找传销人的电话号码。电话号码虽然找到了,但是电话那头始终无人接听,好不容易到了晚上,电话回过来了,当听到彭清敏让人时,电话就挂断了,再打过去电话关机了。第二天,当大家都绝望之时,电话又响了,对方让在小拱桥桥边上找人。当彭清敏和王青龙的父亲在桥边上找到人时,父子俩抱头痛哭,握着彭清敏的手不停地说着“谢谢”。

自掏腰包为困难户送温暖

“彭组长做的好事很多,尤其是每到快过年的时候,她都会去看望那些困难户。”一旁的社区工作人员严玉荣说道。

自从2005年彭清敏全票当选为组长之后,彭清敏就把组里的居民当成自己的亲人照顾,谁家老人,谁家病人,她都很清楚。而且每逢快过年的时候,她都会自掏腰包,买些米、面、油之类的生活必需品,去慰问组里的困难户。“我们组里家庭比较困难的大概有15户,家里都没有什么经济来源。”彭清敏说,“我买东西也不多,每年也就花1000元钱左右。”当记者问她为什么这么多年一直坚持自己出钱去慰问时,她说:“我是整个组的组长,我觉得有责任给他们送温暖,把他们照顾好。”之后,记者电话采访了该组居民董玉梅,当听到记者向她询问彭清敏时,董大娘不住地说:“彭组长可真是好人呀,组里的事情都带头去干,还很关心我们,经常来我家陪我聊天。”

用心化解邻里之间的矛盾

“彭组长不仅经常走家串户,而且化解矛盾也很有办法,谁家闹矛盾了都会去找她。”严玉容告诉记者,前段时间刘建明因为盖房子的事儿跟邻居吵起来,其实也没什么大事,就是刘建明盖房子的时候,占了一点邻居的宅基地,邻居当时也比较恼火,两人就争吵起来。刘建明气不过,就来找彭清敏评理。

“当初他盖房子的时候,邻居也没说啥,后来占一点宅基地,邻居也只是发发牢骚而已,我就告诉他,人都要怀着一颗感恩的心来对待别人,如果当初邻居真的不让他盖这个房子,那他也盖不成。”彭清敏说,“后来我把两家人找到一起,告诉他们,邻里之间没必要因为一点小问题就大吵大闹,太伤和气,远亲不如近邻嘛!”



圣诞节气息渐浓

虽然距离圣诞节还有将近一个月的时间,但是走在我市街头,不少市民会发现,一些商场从月底开始,就在店铺内立起挂满礼物的圣诞树,摆满银光闪闪的雪花、红衣红帽的白胡子圣诞老人等圣诞饰品,为“圣诞经济”提前预热。不管消费与否,圣诞节的气息在不经意间已经扑面而来。图为我市一家商场布置的圣诞节场景。

本报记者 王洋 摄



居委会故事

记者进社区 有您说话

刘方: 13939736706 韩蕾: 15333769089

“如果你吃腻了红烧牛肉面和老坛酸菜面的‘老’口味,那么你现在将有一个与众不同的新选择——白象大骨面。”昨日,以“新时期,新选择”为主题的白象大骨面上市品鉴会在郑州举行。会上,白象正式发布其战略新品——大骨面。通过现代工艺进行真实骨汤浓缩,使得大骨面不仅拥有“大骨汤、面更香”的产品力,更实现了从白水泡面到骨汤泡面的全新升级。通过把骨汤和蔬菜、面饼的完美搭配,在消费趋势上引领了行业发展,为消费者提供了更美味、更健康的“新选择”。

“健康已经成为消费者对方方便面的主流诉求,白象大骨面的推出正是迎合了这一阶段行业自主创新、突出健康理念的趋势。与之前的方便面进行单纯口味营销不同,白象大骨面将传统的骨汤与现代科技相结合,创造出了真正有骨汤的方便面,真材实料,在保证香浓美味的同时,更赋予方便面以健康理念,也为消费者提供新的、更好的选择。”国际食品科技联盟主席饶平凡在讲话时表示。

作为河南本土最大的方便面企

大骨面来了!

骨汤泡面成消费者新选择

业,白象一直在河南省内保持绝对优势,此次在“主场”正式启动宣告“大骨面成为新选择”,表明白象市场决心的同时,也预示着大骨面是有备而来。

“针对白象战略产品的大骨面,我们从今年7月开始已经在全省主要一二线城市,按照制订的分销标准和货架陈列标准,迅速进行渠道布局,并且每月组织5000多场的试

吃活动,让消费者直接品尝到骨汤泡面带来的新口味。”在品鉴会现场,白象食品的新闻发言人邓敏向记者介绍。

被问及大骨面的口味是否会赢得消费者,邓敏表示,在骨汤本身的研究和工艺技术方面,大骨面已趋于成熟。新的白象大骨面泡面过程,就相当于还原了一碗骨汤,以骨汤泡面来区别于其他方便面的“白水

泡面”,无论是在口味上,还是整体价值上,“白象大骨面都具有很大优势”。

“大骨面几乎十人试吃,九人称赞!”一名丹尼斯超市试吃促销员表示,显然,目前不少消费者已经开始作出“新选择”。母亲终于找到了可以卖回去一家人吃的面。而据业内人士分析,白象此次推出“十年磨一剑”的拳头新品大骨面,对方方便行业是一次重大升级,又在河南“老家”主场作战,对康师傅等老牌方便面的冲击很大。河南省方便面竞争格局,很有可能将因“大骨面来了”而发生转变。

(张合)