

# 大千 60 天

## 浉河区车站办事处吹响完成年终目标集结号

信阳消息(沈勇)近日,浉河区车站党工委召开全体干部职工大会,要求全办上下把责任放在肩上,把实干放在脚上,转作风、办实事,围绕如何组团打造,彰显现代大气;怎么持续创建,彰显文明风气;怎样壮大实力,彰显发展豪气,精心开展各项工作,大千 60 天,吹响圆满完成年终目标集结号。

准确把握形势,工作精益求精。该办强力推进正风肃纪活动,在“庸懒散软邪”等上班病治理上出狠招,重点对便民服务窗口、“吃空饷”和“四风”等问题进行严查细究,提升工作效能和服务水平。以城市为载体,做足宜居文章。加快推进“市双十工程”311 兵站路拆迁打通和区域维稳工作,全

面协调区各职能部门做好新大市场乱点整治及验收任务,切实履行保一方平安的工作职责,进一步增强人民群众的安全感和满意率。

切实强化措施,突出务实发展。正视民生焦点,回应群众期待。该办在化解浉河南岸草酸厂历史遗留拆迁问题上不躲闪、不懈怠,采取领导包案制度查实情、办实事,积极向上级汇报相关事项,借助市、区两级政府开展拆迁遗留问题的统一部署,力促将积案转化为棚户区改造民心工程。以产业为支撑,做足经济文章。持续做好云龙印务、星星副食公司、亿峰副食公司、铭威五交化公司等“四上”企业的跟踪服务和报审手续,力争投资 5000 万元的七天假日酒店

项目尽早在集聚区落地。

全面融入全局,努力开展工作。该办立足全年目标,对照工作进行再梳理、再跟踪、再细化,查漏补缺自觉想办法,层层落实责任主动找突破,以强烈的责任意识和使命意识确保各项任务圆满完成。以人为本,做足和谐文章,认真开展街道“大工委制”、社区“大党委制”工作,积极组建党员网格化组织体系,通过开展培训让普通党员有技能,引导就业让无职党员有作为,大力帮扶让贫困党员有信心,科学管理让流动党员有组织,发扬民主让全体党员有热情,实现八小时之内与八小时之外的有效衔接,努力塑造“和谐团队,快乐工作,百姓满意”的车站精神。

## 潢川县文物部门对宁西铁路隆古段进行考古发掘

### 清理战国、汉代墓葬 9 座 出土一批陶器

信阳消息(郭盛)日前,潢川县文物局和黄冈故城文物保护管理所配合省文物考古研究院,对宁西铁路复线潢川隆古段进行了文物勘探和考古发掘。

此次调查勘探和发掘范围位于黄冈故城以北保护区,共清理墓葬 9 座,这些墓葬分布十分集中。此次发掘清理的墓葬除一座砖室墓外,其余均为土坑竖穴墓,出土了一批陶器,根据墓葬形制及出土的随葬品,初步判断这些墓葬均为战国、汉代时期,该区域可能位于黄冈故城的平民墓葬区。

通过此次考古发掘,对研究战国时期古黄国的历史、文化、民俗都具有十分重要的价值,同时也为研究黄冈故城保护区的文化、历史遗迹等提供了重要的参考资料。



11 月 3 日上午,潢川县举办“送科技进社区”活动,活动中共送出宣传册 2000 份,农家参谋书籍 1000 份,科普知识挂图 800 份,防震减灾科普知识手册 600 份。此活动的开展,对进一步提升该县社区群众的生活质量和科学素质,形成讲科学、爱科学、用科学的良好风尚起到了积极作用。图为潢川县定城办事处九里村发放宣传册现场。

李强 郭盛 摄

## 明港交警大队 深入校园开展交通安全宣传教育

信阳消息(田连合 李代余)10 月 29 日,明港交警来到明港镇三中开展交通安全宣传教育活动。据了解,秋季开学以来,明港交警大队连续组织民警走进辖区各中小小学校开展交通安全宣传教育工作,取得良好的宣传成效,受到广大中小学生和辖区学校的欢迎和好评。

该大队始终将“五进”宣传活动作为交通安全管理的一项中心工作来抓,特别是对中小学生的交通安全教育更是高度重视,狠抓不放。秋季开学后,明港交警大队大队长张新发数次就如何深入开展入校交通安全宣传教育工作进行部署,并要求宣教民警结合中小学生学习特点,认真备课。

目前,该大队已深入校园开展交通安全宣传教育 11 次,散发宣传彩页 10000 余张,摆放宣传展板 130 余块次,使 16000 余名中小学生学习到交通安全教育。同时通过“小手拉大手”,辐射到 30000 多名学生家长,使他们也受到教育,为保障交通安全、预防和减少道路交通事故起到促进作用。

## 光山县白雀园镇 鼓励能人回乡创业

信阳消息(邹晓峰 王天升)光山县白雀园镇李寨村青年农民邹扬初,去年返回家乡,根据家乡的需求,投资 300 多万元,先后购买挖机、铲车等机械设备 6 台(辆),投入红红火火的新农村建设的热潮之中,解决富余有技术的劳动力 13 人。2012 年,邹扬初当选为村委委员,并光荣地加入中国共产党。

为鼓励能人回乡创业,白雀园镇党委政府确保在外能人回乡创业享受与外地企业同等优惠,对带领群众就业有突出贡献的企业给予奖励扶持。目前,镇政府已对 3 家企业发放了特别贡献奖 6 万元。镇政府根据能人意愿,把一批热爱家乡、带领致富能力强的能人纳入村两委班子中。目前,该乡已有 9 名在外能人选配到村两委班子,其中有 6 名任村主职干部。

此外,镇政府还专门成立土地、城建、畜牧等 7 个部门的队伍,对项目进包保、协调信用社、邮储等金融单位提供绿色通道式服务。鼓励采取“企业+支部”“企业+支部+农户”“企业+金融单位+农户”等多种发展模式,帮助农民致富奔小康。目前,已建立专业帮扶对子 12 个,企业互助对子 8 个,金融支撑贷款 1200 万元。

据悉,目前该镇已吸引 23 名在外能人回乡创办经济实体,带领当地群众近 500 人就业致富。



为提高机械动力设备维修保养水平,武昌客车站信阳运用车间组织专业人员,对全部设备安装、使用、保养情况进行了检查,修复了损坏的设备,提高了设备的利用率,确保了客车的检修。图为 11 月 3 日,该车间职工正在检修落轮机。方昉 摄

## 为老城区电网减负

### 淮滨县电业局新建一条 10 千伏输电线路

信阳消息(吕玲)11 月 3 日,在淮滨县 10 千伏园 11 线施工现场,该县电力施工人员正在紧张而忙碌的施工。这是该县电业局为确保老城区用电,新建的一条 10 千伏输电线路,也是该局迎峰度冬保电的重点工程项目。

淮滨县老城区共有 2 万多个电力客

户,多年来仅靠一条 10 千伏城 I 线供电,随着近年经济的发展和家用电器的增多,城 I 线已不能满足日益增长的负荷需求,尤其是冬、夏高负荷时期,线路更是严重过载运行。为保证电网安全可靠供电,以及老城区客户用上高质量的放心电,该局抓住当前秋季施工黄

金时间,决定从 220 千伏园变新架设一条 10 千伏园 11 线,并与城 I 线形成“手拉手”环网供电,以满足老城区用户用电需求。

据悉,园 11 线是由该局自筹资金筹建的基建项目,架设线路达 4.626 千米,总投资 48 万元。该线路建成后,将对新、老城区电能的互相调配、可靠输送起到桥梁纽带作用。不仅把老城区部分负荷分流到园变,还将在老城区形成双回路电源供电,大大提高了电网供电可靠性,为淮滨电网迎峰度冬和地方经济建设提供可靠的“双保险”供电。

有着中国珠宝业零售航母称誉的金鑫珠宝布局豫南信阳市,斥巨资打造的赛博店 11 月 1 日正式开业,这是继信阳和美店、信阳大商新玛特店、信阳千盛店之后金鑫珠宝在信阳市开设的第四家店,四店面积超过 40000 平方米,再次印证了金鑫珠宝在零售终端市场的品牌影响力和市场拓展的步伐。

## 珠宝巨头再开新店 实现豫南布局

金鑫珠宝赛博店位于信阳市东方红大道与文化街商圈的亚兴赛博数码广场,这座昔日以科技电子著称的数码城,如今摇身一变成为一座时尚珠宝之城。

金鑫珠宝赛博店面积 2000 多平方米,是信阳市单店体量最大的珠宝商城,汇聚老凤祥、今生金饰、中国黄金、通灵翠钻、金叶珠宝、金美福珠宝等十余个品牌,给信阳市民带来优质珠宝的选择,一站式购物更便捷购买到自己喜欢的珠宝。

在今年 4 月份金鑫珠宝大商千盛店 2000 余平方米店面开业之后,短短 6 个月,金鑫珠宝再开 2000 余

## 珠宝巨头金鑫珠宝轻松实现豫南战略

### 信阳赛博店 11 月 1 日开业打造区域珠宝王

平方米的赛博店,大手笔的背后,是对信阳市场的充足信心。早在 2003 年金鑫珠宝就进入信阳市场,如今,已成为信阳市民购买珠宝的首选。

至此,金鑫珠宝完成了在整个信阳市场的布局,金鑫珠宝赛博店、大商千盛店、大商新玛特店、和美店分布在信阳,各店遥相呼应,规模效应显现,进一步展现了金鑫珠宝势不可挡的发展势头,成为豫南珠宝区域王。

一站式购物 引领珠宝消费趋势 金鑫珠宝珠宝大鳄第四家店开业的消息不胫而走,引起了信阳珠宝市场的恐慌,有人传言,珠宝市场“狼”来了。

业内人士认为,目前珠宝市场普遍的现状是,百货商场经营珠宝品类,珠宝专卖店与珠宝品牌同时并存,规模上大则不超过 500 平方

米。而金鑫珠宝的连锁卖场动辄数千平方米,着实给当地珠宝市场带来不小的震撼。其次,金鑫珠宝将众多珠宝品牌纳入到该连锁卖场经营,做到了品牌最多、品类最全、品相最广,这将是其他珠宝品牌所不能超越的。

一、规模化,体现在数千平方米,几十家珠宝品牌,品类全、款式多,为信阳老百姓提供了“一站式”购买珠宝的场所。

二、专业化,体现在专业的管理团队及完善的首饰美人口,集首饰维修、首饰 DIY、首饰鉴定、首饰美容等为一体。

三、特色化,体现在产品上的差异,产品从台湾、北京、深圳、上海,甚至来自海外。除了产品富有地域特色外,还具备时尚、潮流、前卫等特点,在信阳市场难以找到此类产

品,使消费者更不用到省会郑州甚至远赴北京、上海、广州、武汉及国外去购买珠宝。

据金鑫珠宝相关负责人透露,信阳市场的布局,带来的不仅仅是珠宝零售业态的改变或者改进。金鑫珠宝的服务在行业内是一个标杆,其“宁失万两金,不负顾客心”的服务宗旨已在中原大地深入人心。有专业的售后服务体系及设施、经验丰富的管理团队,这将在信阳市场掀起服务的风向标。

## 厚积薄发 打造品牌连锁巨舰

2011 年起,金鑫珠宝开始了二次腾飞,金鑫珠宝的每一个动作都备受珠宝界瞩目。2011 年 12 月,金鑫珠宝在郑州郑东新区成立河南首家高端翡翠会所——翠钻宫;2012 年 4 月,金鑫珠宝斥巨资打造 8000 平方米体量金鑫珠宝正弘店;12

月,洛阳鸿城店 1800 余平方米店面开业;2013 年 4 月,信阳大商千盛 2000 余平方米店面开业;7 月,开封迪臣 2000 余平方米店面开业,11 月,信阳赛博 2000 余平方米店面开业。接下来,洛阳建业广场店也即将迎来开业。

金鑫珠宝的目标是打造中国珠宝商城第一品牌,要实现这一目标,规模扩张必不可少。在规模化、专业化、特色化成功运作后,首创性地将全网战略,连锁的经营模式引入珠宝业。与大型商场合作进行资源互补也是金鑫珠宝成功的商业运作模式。比如与大商集团、香港迪臣、信阳亚兴集团等的合作,在核心商圈建立大型珠宝卖场。金鑫珠宝未来开店均选址在当地最核心商圈商场,规模框定在数千平方米以上,以体量优势打造当地最大规模珠宝卖场。

在金鑫珠宝的全省版图下,拓展的地市已经密密麻麻布满了河南全省,全省布局完后,待羽翼渐丰接着向周边地区拓展,一个庞大的珠宝连锁帝国的版图已清晰地呈现在人们的眼前。(志亮)