

2013年2月21日 星期四
 责任编辑:张勇 电话:6201407
 版面设计:陈艳 校对:张晗

北京现代信阳全程店温馨提醒

爱车春节劳苦功高 节后保养必不可少

春节长假期间,想必每位朋友的爱车都发挥了不小的作用,长短途自驾游、开车回老家过年等,正因为有它,你的假期才会更有效率。那么,在长假结束后,我们是不是应该好好地照顾它一下呢?下面,我们北京现代信阳全程店就向大家分享一下节后爱车保养的一些注意事项,希望能够对广大车主有所帮助。

提前电话预约 避开保养高峰
 年后的一段时间内,几乎所有的4S店和修理厂都将排起长队。许多4S店的服务经理表示,车主一定要事先预约。这样,既能节省车主的时间,又可以让4S店对车辆进行合理安排,加快车辆维修、保养完成的速度。现在,几乎所有的4S店都有预约服务,很多4S店更是在春节前后推出专门的预约服

务,车主只要提前打个电话,工作人员便会告知车主确切的来店时间,车主只需按照和4S店预约的时间赶到4S店即可,这样也方便安排自己的事情。

部分项目可自行检查处理
 也许您的预约时间比较靠后,在去4S店之前,其实有一些项目自己就可检查,发现问题也可及时处理。首先,机油、防冻液、刹车液、

助力油的油液是否缺少,可通过肉眼看出来,一般液面只要在上下刻度之间就是合格的。其次,胎压表不是很贵,每位车主最好都自备一个,在长假结束后检查一下每个轮胎的气压是否在规定的范围内,若不符合标准,需立即检查原因,补胎或充气,不可马虎(有胎压监测的车可省去第一步)。轮胎的磨损程度也在本次检查的项目之中,通

过花纹的深度很容易判断此轮胎是否适合使用。

最后,由于长假使用车辆频繁,车身难免会有很多虫尸鸟粪,因此,要先去专业洗车店清洗一下车辆,防止腐蚀生锈,最好进行打蜡处理。然后检查一下车身周围,是否有被石子击中或树枝等刮蹭的痕迹,并及时寻求保险公司的帮助进行修复。(文 慧)



1.6L 小排量成就大商务
 2013 款菱智 M3 获好评

2013款菱智M3上市以来,在各地公商务车市场上都引起了“小排量MPV热”。为了解菱智M3究竟“热从何来”,记者走访各地车市,让老车主们用亲身体谈谈2013款菱智M3为他们工作、生活带来的真实好处。

广汽本田信诚店

举办“置换奥德赛 定义新家庭”活动

笔者近日从广汽本田信诚店了解到,本月23日至28日,广汽本田信诚店举行“置换奥德赛,定义新家庭”为主题二手车置换活动。任何品牌二手车都可以到店免费评估,成功置换广汽本田全系车型还将获得置换大礼包一份。广本喜悦二手车置换坚持以顾客利益为第一,以信心交易、省心服务、悦心体验为宗旨特色服务。

旧车更保值,新车更优惠。随着时间推移,爱车青春已逝。倘若,直接将跟随自己这么长时间的老朋友,交易给二手车市场,自己确实还需要牵肠挂肚。而把家中的旧车开进4S店,经过评估、补完差价后,换上一台新车开走——仅仅这一简单二手车置换流程,却让您的所有担忧轻松抹去。二手车的收购价格由品牌、车况、年限等多种因素决定,为了保证获得公道的评估,广本信诚店,配备有专业的二手评估师,免费评估您的爱车。置换更是无限品牌、不限年限,确保您曾经的爱车顺利置换到广汽本田的新车,着实为每一位车主着想!成功置换广本全系车型,还将获得置换大礼包一份,享受到新年优惠价。(杨 洛)

节后给爱车做个SPA 底盘检查必不可少

划痕局部快速修补

长途驾车出游,会遇到各种路况,车身划痕、轮毂受损、玻璃裂痕等都是常见的小毛病。

如果仅仅是为了车门上有一道10厘米的划伤,就将整个车门重新喷漆,甚至钣金,这笔账怎么算都不划算。这种情况下,建议可以做“微修”,“局部修补”,这种局部修补技术目前在部分4S店和美容店都得到应用。

底盘检查不可少

春节期间,走亲访友,难免会遇到一些坑洼的路,不小心就会磕了底盘。所以,检查底盘必不可少。长假归来,车主最好去4S店做专业的底盘防锈护理。

轮胎必须“内外兼顾”

轮胎是车主比较容易忽略的保养部件。长途驾车回来,车主一般只习惯沿车身外侧检查四个轮胎的磨损程度,但往往忽略内侧的轮胎状态。长途行驶后,特别要全面检查轮

胎气压、四轮平衡,以及是否出现老化裂纹或创伤,而磨损严重的轮胎应及时淘汰。

车外清洗,车内除味

此外,长假期间由于用车较多,尤其是跑高速行驶期间车窗一般关闭,车厢和蒸发器内自身的怪味,以及其他多种异味混杂在一起,让人难以忍受。因此节后回来为爱车做保养的第一件事,就是车里车外给爱车进行一次彻底的清洗和除味。(陈 慧)

西安刘先生

职业:小超市老板

购车车型:舒适型2013款菱智M3

刘先生从开小卖部起家,经营各类食品、日用品已经8年,资金有所积累后,他选好了地点,决定开一家社区超市。为了上货的需要,也为了改善家人的出行生活条件,刘先生决定换车。“手头只有7万多元,想买辆面包再加一辆轿车肯定是不够,再说我也实在不想再开面包车了,新车还好,过不了两年就变得惨不忍睹,开出去跟收破烂的一样。”

“想让全家都坐上舒服的家轿般的车,又希望载货空间充足,要体面,还要省油的小排量,我这要求可真高,没想到菱智M3一辆车把我的要求全满足了。而且我这辆舒适型菱智M3一点没有超出我的预算。”

车型背景:

2013款菱智M3是小排量畅销车型菱智1.6L的升级车型,而菱智1.6L是小排量商务车市场的开拓者。以往,对于精打细算的中小企业主以及购车预算有限的县乡政府单位来说,很难找到既能满足业务往来体面需求,又兼具商务商用功能的匹配车型。但风行菱智通过对市场和消费者需求的敏锐洞察,打造出了全能商务车菱智M3,以“黄金小排量,体面大空间”的独特优势抓住了消费者的心。

(小 超)

北斗星1月销售过万辆,昌河汽车新年发车忙

昌河汽车新年伊始就爆出了开门红!2013年1月北斗星单系产品实现销售11859辆,同比增长20%。特别是去年刚上市的北斗星X5备受市场认可,不少昌河铃木4S店呈现供不应求的势头。在进入公历2013年来的这30多天中,昌河汽车以生产1.5万辆,销售1.7万辆,同比分别增长22%和9%,打响蛇年新春第一炮。

2月14日癸巳年正月初五一早,2013年昌河汽车新春发车仪式于10时18分在公司前广场上举行。昌河汽车总经理董政荣下达发车令,伴随锣鼓声响礼炮齐鸣声,蛇年第一批30辆加长货车车队满载昌河系列900辆商品车驶往全国各地。昌河汽车销售公司总经理王德惠表示:“我们之所以选择这一天发

车,就是希望全国各地的昌河汽车用户,在年后上班就能拿到我们公司生产的新车”。

据记者了解,由于销售业绩喜人,为保证产品供应满足市场需要,昌河汽车生产一线的员工们1月13日到2月9日一直在加班加点生产。昌河汽车质量部相关负责人表示,新年新气象,是机遇与考验的全新开始,昌河汽车会继续为打造国内乃至国际最佳小排量车型、树立良好的用户口碑而努力。2013年产品质量管理是生产管理的重中之重,昌河汽车努力提升工序质量控制能力,有力地提高产品合格率。

记者从昌河铃木4S店了解到,目前热销的产品有北斗星、利亚纳a+、铃木派喜和福瑞达等序列车型。特别值得一提的是北斗星

X5,从12年10月上市就持续火爆,许多4S店出现排队抢购、无现车、库存不足等诸多供不应求的现象。

北斗星X5不仅仅延续了北斗星系列产品小排量、大空间,皮实耐用的传统优势,也在空间上进行扩展,全新的北斗星X5,在车身上延长近30mm,给予其在空间上其他竞品所无可比拟的优越性,而在外观塑形方面,其结合了时下流行的SUV车型元素,在车身流线,车身色调,灯光等方面都有诸多建树,而在配置方面的灵活性给予消费者更多选择,而定速巡航、人机工程学优化设计的座椅、断电延时关窗功能和“伴您回家”等人性化功能配置更为消费者提供更高的驾乘舒适性。(丽 丽)