

2012年11月29日 星期四
责任编辑:张勇 电话:6201407
版面设计:祁琰 校对:臧华

政府和市场配合好 一加一结果会大于二

11月28日,“财经年会2013:预测与战略”在北京举行。原全国人大副委员长成思危在主旨演讲中表示,“十八大”提出要处理好政府和企业的关系,如果政府这只看得见的手,和市场看不见的手配合得好,会起到一加一大于二的结果,能够更好地促进经济的发展。

成思危说,十八大报告有两句关键的话,第一坚持社会主义市场经济的改革方向,这一点是非常重要的。第二句重要的话,深化经济体制改革的关键是处理好政府和市场的关系,要更加尊重市场规律,更好地发挥政府作用。这句话据我所知,是第一次明确提出来的。

因为在中国,政府相对于市场是处

于强势的,实际上我们讲社会主义市场经济也是两个方面,市场要发挥作用,政府要发挥保障公平公正的作用,市场要发挥促进经济效益的作用。

成思危指出,现在有一种误解,有的人说西方就是纯粹市场经济,甚至有人说是市场原教旨主义者,其实这个看法是片面的,实际上任何社会只是政府的指令经济和市场经济的混合体,世界上没有纯粹的市场经济。

所以政府是看得见的手,和市场看不见的手,在经济中是相互发挥着不同的作用。而这两只手之间谁强一点,谁弱一点,各个国家是不一样的。

成思危说,我们曾经研究过这个问

题,分三种类型,一种叫阿克鲁撒克逊,一种是莱茵模式,像德国,法国,政府管得多一点,一种是东亚的模式,就像韩国,新加坡政府管得多一点,中国政府管得比那些国家又更多一点。所以从传统来看,政府对于市场是处于强势的。

他表示,如果政府这只看得见的手,和市场看不见的手配合得好,会起到一加一大于二的结果,能够更好地促进经济的发展。但是如果配合得不好,市场的效率就会下降,而政府的公信力也会受到损害。所以十八大报告把这个关系作为一个非常重要的关键提出来,而且强调更加尊重市场规律,更好发挥政府作用,这是非常重要的。(据《财经》年会专报)



近年,随着房地产政策法规的逐渐完善,炒房的人越来越少,不过,另一样东西逐渐进入大家的视线,那便是“炒金炒银”。南京六合的于女士最近向媒体反映:自己今年9月投入了15万元钱炒白银,如今却亏得只剩下万余元。而这一“悲剧”都源于她在今年接到的一个“银行活动短信”。

(据《扬子晚报》)

银行“揽存”找保险公司“帮忙”

利息差最高达到几十万

保险资金正在成为银行揽储新的资金来源。近日有消息显示,一些身负考核重压的银行开始将“吸存”目标瞄向保险公司。部分险企的分支机构以4%~5%的利率向上级总公司申请款项借给银行,而只能从银行拿到不到1%的活期存款利率。

记者市场调查了解到,一到年末,有不少保险公司接到银保渠道合作银行的“请求”,要求帮忙临时解决存款压力,而时点存款的现象较集中于保险公司县市级分支机构层面。消息人士向记者爆料,“临近银行的考核时点,一家省级保险分公司最高收到来自市县级公司、营销网点等上百亿元的资金需求。”

为保渠道险企借钱给银行

据业内人士介绍,市县级保险公司或者营销网点自身没有大笔的资金短期“借给”银行,需要向上级总公司申请资金支持。而资金申请成功的背后,是县市公司向上级总公司支付一定比例的借款利息,而这个借款利息与市场银行同业拆放

利率一致。以目前的市场情况来看至少有4%~5%的借款利息,而他们只能从银行拿到不到1%的活期存款利率。

如果说保险公司愿意将巨额资金临时“借给”银行救急是为了维护与银行之间在银保渠道上的关系,那么,保险公司不得不支付的几十万元利息差,究竟由谁来填?

“银行找保险公司帮忙解决存款压力已不是新鲜事。”有业内人士向记者坦言,现在银行在和保险公司“谈判”的时候表述相当直接:“你给我多少存款,我给你做多少业务量。”

利息差最高达到几十万

记者了解到,很多保险公司都会为了维护银保渠道关系,向总公司提出资金申请。“银行也会象征性地口头承诺在来年更多销售我们的产品,尽管只是口头承诺,但是为了维护关系借个一天两天的也就借了。有些银行甚至提出不给钱就不合作,所以我们只能将整个利息差算在总的营销成本当中,自己承担这

笔费用,最高可能达几十万。”

银行间市场拆借利率是随时变化的,而且越到季末、年末,银行最缺钱的时候利率越高。

银保渠道困境难解

有分析师表示,受销售环境所限,银保渠道未现反弹迹象,且下滑幅度有所扩大。业内人士表示,现在整个银保市场也很无奈,所以保险公司只能在经营上加强管理,将优势资源集中。面对被广大消费者诟病的银保销售误导,业内人士表示,“现在银保渠道销售的多是投资型的保险产品,而保障类型的较少,目前所面临的困难是银行网点众多,客流量大,而保障类型的产品不是短短几分钟能够讲明白的,加上银行理财经理在销售保险产品时本身不专业,造成产品的销售困难。所以在银保渠道销售的主要是一些相对简单而且承保条件不那么复杂的投资型保险产品。这也是在产品销售时容易将保险产品和一些银行理财产品归为一类的原因。”(周慧)

艺术品投资 需防六大陷阱

李剑

当下的艺术品市场鱼龙混杂,一些造假、贩假者通常会通过给赝品安上一个假身份、推荐藏品时讲述甚至编造一些奇妙的故事、假作真或真作假等手段,牟取暴利,藏家需小心提防。

一、警惕“假书”。为了给赝品安上一个假身份,一些造假、贩假者常常通过非正规渠道编印非法出版物,将赝品与真品混杂在一起,博取收藏投资者的信任,然后高价售出,牟取暴利。

二、少听“故事”。艺术品收藏讲究流传有序。为了达到这一目的,一些人在推荐藏品时往往会讲述甚至编造一些奇妙的故事,例如由某个时代流传至今,由某著名收藏家鉴定等。

三、谨慎对待作品关联人的鉴定结论。眼下的艺术品市场上,一些艺术家、艺术家亲属或其他关联人会出于某种目的,将假作真或将真作假。

四、警惕“天价鉴定”。部分文化机构利用藏家“藏有所值”的心态,安排所谓“鉴定专家”为其鉴定藏品,随后报出诱人的参考价格,引诱藏家签订委托拍卖的合同,以骗取服务费。事实上,拍卖公司主持的文物艺术品拍卖虽然也有鉴定环节,但一般而言,其鉴定的目的仅仅是为了确定标的是否能达到拍卖要求。

五、警惕拍卖会前滥收服务费用。一些运作不规范的拍卖公司,在艺术品拍卖会前向委托人收取鉴定费、评估费、宣传费、图录费、保管费等诸多费用。事实上,按照国内拍卖行业的惯例,拍卖公司只在拍卖后向委托人收取一定比例的费用,大多数公司则承诺未成交不收费。从海外市场来看,拍卖公司也没有事先收取服务费的惯例。

六、警惕非拍卖企业举办的非法拍卖会。通过拍卖方式买卖艺术品时,委托人或竞买人应选择具有拍卖资质的拍卖企业,若为文物则应选择具备文物拍卖资质的企业,依法保护自身的合法权益。对于一些所谓文化公司、咨询公司等不具备拍卖资质的机构作出的“帮助拍卖”宣传和承诺,以及一些非法的拍卖会,投资者需提高警惕。

(作者系建行理财师,具有九年理财业务经验,擅长投资组合分析。)

中国建设银行 China Construction Bank
信利分行
建行理财工作室——您身边的理财专家
付红玲:13937606229 李剑:13700765216

微博财经

◎南方都市报:【质检部门拟拒受理“知假买假”申诉】质检总局26日就《产品质量申诉处理办法(征求意见稿)》公开征求意见,其中列出“申诉人购买产品时知道或者应当知道产品存在质量申诉所涉质量问题的”质量技术监管部门不予受理申诉。专家:或使商家钻空;“知”与“不知”假谁说了算?

◎财经网:【社科院报告建议人均住房超40平方米部分征房产税】社科院28日发布报告,提出应及时推广沪渝经验,对城镇居民家庭人均用房超过40平方米部分,无论住房为何种产权性质,均应按评估价格征收税率较高的保有环节房产税,且新增商品房和现有存量房均纳入征税范围。

◎南方周末:【塑化剂的天空】20年前启动相关研究,5年前科学家预警,18个月前台湾事发,17个月前行业自查,塑化剂的安全风波还是从白酒行业开始,不期而至。目前,塑化剂的风险评估中最核心的问题在于“总量暴露评估”,即人们从不同食品中摄入的塑化剂总量不明,而目前最大的风险就在于这种“不知道”。



金润加油站 里程多一点...
油质好不好 比比里程表

金润加油站
地址:楚王城南京路南侧 电话:18639708899